

startupPlus<sup>+</sup>

# Seznam mentorjev





Prejemniki finančnih spodbud P2, SK75 in SI-SK so upravičeni do individualnega mentorstva s strani izkušenih podjetnikov in podjetniških svetovalcev oziroma startup mentorjev.

Namen vključevanja izkušenih startup mentorjev v proces mentoriranja start-up podjetij je prenos specifičnih izkušenj in znanj ter specifičnih socialnih povezav v proces uspešnega razvoja prejemnikov javnih sredstev.

V nadaljevanju se nahaja seznam startup mentorjev med katerimi lahko izbirajo prejemniki finančnih spodbud Sklada.

Več informacij je na voljo na [startup-plus.podjetniskisklad.si](http://startup-plus.podjetniskisklad.si) ter [www.startup.si](http://www.startup.si).

*Ekipa Slovenskega podjetniškega sklada*

## + Damir Adrović | samostojni svetovalec

[in https://www.linkedin.com/in/damiradrovic/](https://www.linkedin.com/in/damiradrovic/)



*Poslovni coach, prodajalec, marketingaš, razvijalec poslovanja in zastopnik pri FasterCapital.*

Damir je po zaključenem študiju ekonomije na Univerzi v Ljubljani svojo karierno pot pričel pri podjetju Xlab, kjer je bil aktiven na področju prodaje in marketinga, nadaljeval pa pri podjetju Ceneje.si in Donatella Lucchi Consulenze. Leta 2013 je v sklopu Academia Audacia (OSA Business Accelerator) na področjih prodaje, marketinga in razvoja poslovanja mentoriral več kot 50 startupov v idejnih fazah. V zadnjih letih je bil aktiven kot razvijalec poslovanja pri podjetju Learn-Crypto, zastopnik inkubatorja FasterCapital ter kot mentor in poslovni coach v podjetju JOY.

## + Denis Arh | Crust Technology

[in https://www.linkedin.com/in/denisarh](https://www.linkedin.com/in/denisarh)



*Izkušen CTO, startupovec in tehnični svetovalec z več kot deset leti izkušenj pri agilnem razvoju digitalnih produktov.*

Denis je trenutno zaposlen kot VP inženiringa na podjetju Crust technologies, pred tem pa je bil zaposlen v podjetju Povio Labs, je pa tudi ustanovitelj podjetja Kendu, ki deluje na področju razvoja in programiranja spletnih ter mobilnih aplikacij. Pretekle delovne izkušnje je nabiral tudi v podjetjih, kot so D.Labs, Fusedrops, LectureHub, 3fs, Domenca in Innovatif. Denis Arh je izkušen CTO, start-upovec in tehnični svetovalec z več kot deset let izkušenj pri agilnem razvoju spletnih in mobilnih produktov, vodenju ekip in oddelkov, iskanju in rekrutiranju razvojnih kadrov ter izgradnji IT infrastrukture. Je specialist za GNU / Linux, MySQL, PostgreSQL, NoSQL in razvoj spletnih aplikacij.

## + Toni Balažič | Panvita d.d.

[in https://www.linkedin.com/in/toni-balazic-7006a7/](https://www.linkedin.com/in/toni-balazic-7006a7/)



*Predsednik uprave podjetja Panvita d.d.  
ter bivši predsednik uprave trgovskega  
podjetja Mercator d.d.*

Toni Balažič, trenutni predsednik uprave Panvita d.d., je svojo karierno pot začel v podjetju Spem d.o.o. kot direktor projektov in razvoja, kjer je bil zadolžen tudi za ustanovitev Londonske šole odnosov z javnostmi (LSPR Slovenija) in bil njen prvi direktor. Poklicno pot je nato nadaljeval v Petrolu kot direktor marketinga in v podjetju AT Kearney. Leta 2007 je prevzel mesto predsednika uprave Fructala. Leta 2010 je bil imenovan na mesto predsednika uprave Skupine Žito in Žito d.d. Za tem pa je v letu 2012 prevzel mesto predsednika uprave podjetja Mercator d.d., ki ga je vodil do leta 2017. Trenutno deluje kot predsednik uprave in direktor podjetja Panvita d.d.

## + Denis Benič | Wavenetic

[in https://www.linkedin.com/in/denisbenic/](https://www.linkedin.com/in/denisbenic/)



*Soustanovitelj podjetja Printbox, Beyond in  
Ink Labs. Izkušen podjetniški svetovalec.*

Denis je soustanovitelj in tehnični vodja podjetja Beyond ter Ink Labs, Inc. obe podjetji sta iz San Francisca. Pri nas v Sloveniji je Denis znan kot ustanovitelj podjetja Printbox, podjetja ki ponuja tiskanje v oblaku. Bil je tudi ustanovitelj podjetij DBI, LiveCLIQ in Telsima. Mlajšim podjetnikom lahko pomaga na področjih zagona start-up podjetja, produktne vodenju, mobilnem poslovanju ter blockchain aplikacijah.

## + Jordan Berginc | Studio podjetništva

[in https://www.linkedin.com/in/jordan-berginc-71678013/](https://www.linkedin.com/in/jordan-berginc-71678013/)

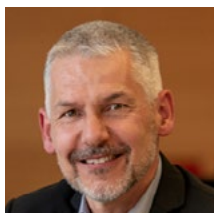


*Soustanovitelj GEA College, izredni profesor na Fakulteti za dizajn, doktor podjetništva in ustanovitelj podjetja Studio podjetništva.*

Jordan je soustanovitelj GEA College, izredni profesor na Fakulteti za dizajn ter ustanovitelj podjetja Studio podjetništva. Je izkušeni vodja projektov z izkušnjami v mednarodnih projektih v vodstvenih in svetovalnih panogah. Z doktoratom iz podjetništva ter več kot 30 let izkušenj na področjih treninga, svetovanja, izobraževanja in raziskovanja vodenja je znan v startup svetu tudi kot izkušen mentor.

## + Lojze Bertoncely | CorpoHub

[in https://www.linkedin.com/in/lojzebertoncely/](https://www.linkedin.com/in/lojzebertoncely/)



*Svetovalec, moderator in mentor na področjih korporativnega inoviranja ter vitkih in agilnih metod razvoja startup podjetij.*

Kot vodilni partner deluje v družbi CorpoHub, ki je vodilno slovensko podjetje na področju spodbujanja in pospeševanja korporativnih inovacij ter sodelovanja in povezovanja korporacij s startupi doma in v regiji. Pred tem je deloval v podjetju 30Lean, ki se ukvarja z isto dejavnostjo kot CorpoHub, in še pred tem kot notranji inovator, razvojniki, prodajnik in tržnik, tako izdelkov kot storitev, na domačih in tujih trgih, v družbah Merkur, Mladinska knjiga, KD Group, Iskra in drugih. Je svetovalec, moderator, član komisij na številnih startup dogodkih in aktivni mentor na področjih korporativnega inoviranja, vitkih in agilnih metod razvoja startup podjetij ter produktov in zgodnjega "growth hackinga".

## + Matic Bitenc | Toshl

[in https://www.linkedin.com/in/maticbitenc/](https://www.linkedin.com/in/maticbitenc/)



*Soustanovitelj in CEO startupa Toshl, s katerim se je udeležil programa v prestižnem pospeševalniku 500 Startups.*

Matic je soustanovitelj in CEO startupa Toshl, ki razvija in trži aplikacijo za pregled in upravljanje osebnih financ ter sledenje stroškom. Z rešitvijo, ki ima danes že okoli 2,5 milijona uporabnikov, je Matic leta 2012 pripravil podjetje za sprejem v enega najuglednejših ameriških pospeševalnikov 500 Startups, sicer pa v podjetju skrbi predvsem za razvoj novih poslovnih konceptov in modelov ter za nadgradnjo rešitev. Pred tem je kot arhitekt uporabniške izkušnje v podjetju 3fs razvijal in vodil številne mobilne in spletne projekte, soustanovil slovensko Mac skupnost Jabuk in bil član Sveta za elektronske komunikacije Republike Slovenije. Zadnja leta kot mentor startupom v zgodnjih fazah pomaga s svojimi izkušnjami na področjih ujemanja produkta in trga, uporabniške izkušnje ter marketinga.

## + Aleš Blatnik | Bolha.com



*Podjetnik, poslovni angel in ustanovitelj spletnih portalov Bolha.com in Napovednik.com.*

Aleš je ustanovitelj dveh slovenskih uveljavljenih spletnih portalov, Bolha.com in Napovednik.com. Bolha.com je bila prodana tujima medijskima koncernoma, Napovednik.com pa je do danes postal največji vodnik po dogodkih. Kot mentor in žirant večkrat sodeluje na mednarodnih in nacionalnih podjetniških dogodkih, kot so Seedcamp, StartUp leta, iTime, Spark.me in podobno. Z znanjem in izkušnjami poslovnega razvoja, kapitalom in socialno mrežo pomaga zagonskim podjetjem pri uresnitvi podjetniških idej. Je tudi avtor člankov in knjig o medijskem svetu ter poslovni angel.

## + Aleksandra Bohorč | Abundia

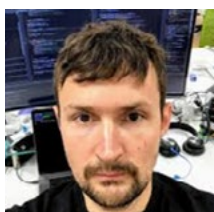


*Izkušena direktorica v finančni industriji, strokovnjakinja za poslovno načrtovanje, investicije, razpise in finance.*

Aleksandra je trenutno direktorica nadzora pri Coface PKZ. Svojo kariero je začela kot vodja financ in računovodstva pri podjetju Prva group, nadaljevala pa v podobnih vlogah v podjetjih, kot so KD, Slovenica življenje in Kompas. Z željo po podjetništvu se je nato podala na samostojno pot in svoje izkušnje začela prenašati na različna podjetja. Kot mentorica mladim podjetjem sodeluje s Poslovnimi angeli Slovenije v okviru Start up klinike, s Slovenskim podjetniškim skladom in s Saša inkubatorjem Velenje. Kot pove sama, opaža veliko dodano vrednost mladim podjetjem in podjetjem v reorganizaciji, kjer jim lahko pomaga predvsem pri izdelavi poslovnega načrta in finančnem načrtovanju.

## + Oto Brglez | GlobalWebIndex Labs

[in https://www.linkedin.com/in/otobrglez/](https://www.linkedin.com/in/otobrglez/)



*Direktor tehnologije v podjetju GlobalWebIndex Labs in aktiven član startup skupnosti.*

Oto je direktor tehnologije v podjetju GlobalWebIndex Labs (GWI Labs). GWI Labs je korporativni laboratorij za razvoj inovativnih, skalabilnih tehnologij s področja raziskav trgov, analitike in strojnega učenja. Zadnje desetletje svetuje in sodeluje z angleškimi in ameriški startupi, ki jim pomaga pri tehničnem razvoju produktov, tehničnem načrtovanju, arhitekturah in gradnji ter rasti distribuiranih ekip. Aktivno pa je sodeloval tudi v nekaterih slovenskih startupih in scaleupih, kot so Fika, D.Labs, Databox in v drugih.

## + Julien Coustaury | Fil Rouge Capital

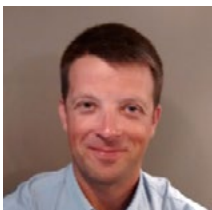
[in https://www.linkedin.com/in/juliencoustaury/](https://www.linkedin.com/in/juliencoustaury/)



*Podjetnik na področju telekomunikacij in soustanovitelj ABC Growth VC in Fil Rouge Capital.*

Julien Coustaury ima za sabo že več kot 20 let poslovnih izkušenj na vodilnih položajih. Delal je v več kot 80 državah na petih celinah in posredno ali neposredno sodeloval pri 1.7 mrd.EUR finančnih transakcijah. V začetkih kariere se je ukvarjal s postavitvijo mobilnih omrežij ter v sklopu tega ustanovil tudi nekaj telekomunikacijskih podjetij. Kot aktiven soustanovitelj je bil s startupom DoubleRecall prisoten v Ycombinatorju S11, prav tako pa pomagal tudi pri ustanovitvi ABC Pospeševalnika in njihove veje VC sklada ABC Growth. Skupaj s svojim poslovnim partnerjem Rogerjem Boltom je preko sklada tveganega kapitala Fil Rouge Capital vložil že v več kot 40 podjetij v SEE regiji. V zasebnem življenju rad smuča na snegu in vodi, goji olive za olje in zbira dobra vina.

## + Gregor Cuzak | samostojni svetovalec



*Podjetnik, strokovnjak za marketing, filozof ter svetovalec startupom.*

Gregor Cuzak se ukvarja z marketingom, pri čemer daje poudarek financam. Kariero je pričel v oglaševanju (1996), nato je soustanovil startup (2006), nato pa je postal samostojen svetovalec za marketing (2012). Posebnost njegovega dela je vnašanje številke v nepredvidljivi svet marketinga, bodisi pri načrtovanju donosov iz investicij v posamične marketinške kampanje (ROMI), do celovitih poslovnih načrtov. O tem tudi občasno predava. Njegove reference so: Mayer McCann, iTivi, Tuš, mimovrste=), Marand, Atlantic Grupa. V zadnjih letih se je pretežno posvetil inovacijam v zdravstvu, soustanovil je skupnost HealthDay. si in je tudi koordinator v European Connected Health Alliance. Njegov osebni posebni projekt je Woodster Bikes.



## + Tadej Černivec | IPRC

[in https://www.linkedin.com/in/tadej-cernivec/](https://www.linkedin.com/in/tadej-cernivec/)



*Strokovnjak na področju intelektualne lastnine in registracije blagovnih znamk.*

Tadej je svojo kariero pričel kot vodja projektov na Tehnološki agenciji Slovenije, nadaljeval pa kot vodja projektov v organizaciji SPIRIT, kjer je skrbel za pripravo novih mednarodnih projektov za področje intelektualne lastnine. Leta 2013 je ustanovil lastno podjetje IPRC, ki se ukvarja s svetovanjem in pomočjo podjetjem pri vprašanih glede intelektualne lastnine in blagovnih znamk. Kot izkušen mentor s svojim domenskim znanjem je v zadnjih letih prisoten v programih ABC Acceleratorja, Saša inkubatorja in Primorskega tehnološkega parka, svetoval pa je že podjetjem, kot so Ekosaja, Palačinka, Viar, Teampag in Bride.si.

## + Aljoša Domijan | Gambit Trade, Aguatera

[in https://www.linkedin.com/in/aljo%C5%A1a-domijan-9113a849/?ppe=1](https://www.linkedin.com/in/aljo%C5%A1a-domijan-9113a849/?ppe=1)



*Aljoša je partner v podjetju Gambit trade, ki upravlja eno največjih slovenskih spletnih trgovin enaa.com.*

Aljoša Domijan je serijski podjetnik, startup investor in mentor. Aljoša je partner v podjetju Gambit trade, ki upravlja eno največjih slovenskih spletnih trgovin enaa.com, prav tako pa direktor podjetja Aguatera, ki deluje na področju vsebinskega marketinga. V 20 letih spletnega poslovanja so njegova podjetja ustvarila več kot pol milijarde evrov prometa. Aljoša deluje tudi kot predsednik organizacije G plus Quant, ki povezuje investitorje ter startup podjetja. Aktivno deluje kot mentor v ABC pospeševalniku in poslovni angel. Investiral in uspešno je izstopil iz podjetja Viberate ter investiral v številna druga podjetja v Sloveniji in Evropi. Leta 2016 je prejel nagrado za najboljšega mentorja v ABC pospeševalniku. Svoje podjetniško delovanje dopolnjuje z družbenimi aktivnostmi, saj je v preteklosti deloval kot podpredsednik Slovenskega društva Informatika, predsednik Združenja za informatiko in telekomunikacije pri Gospodarski zbornici Slovenije, član sveta Zavod IAB Slovenija (IAB - Interactive Advertising Bureau), predsednik žirije WEBSI in predavatelj na Netfork spletni akademiji. Njegove kolumne s področja podjetništva, trženja in uporabe novih tehnologij lahko preberate v najuglednejših slovenskih medijih, vključno s Financami.

## + Nina Dremelj | AlpVent

[in https://www.linkedin.com/in/nina-dremelj-a507795a/](https://www.linkedin.com/in/nina-dremelj-a507795a/)



*Izkušena upravljavka podjetij, mentorica in podjetnica z močnimi kompetencami v poslovnih strategijah in na evropskih tržiščih.*

Nina Dremelj je po diplomi na Filozofski fakulteti Ljubljana pridobila še naziv magistricе znanosti iz analize evropske politike na Fakulteti za socialne vede v Ljubljani, kjer se je specializirala v mladinske politike in splošno evropsko politiko skupaj s poslovnimi strategijami. Pred delom v podjetju AlpVent in Poslovnih angelih Slovenije je Nina delala za slovenski startup Airnamics kot izvršna asistinka direktorju in je bila odgovorna za upravljanje podjetja. Še pred tem pa je delala v angleškem podjetju Enerbee Ltd. V zadnjih letih je na področjih poslovne strategije in upravljanja podjetja svetovala startupoma Organicer in Evegreen. Ima pa tudi veliko izkušenj s področja franšiz, marketinga in poznavanja evropskih trgov. Nina prav tako deluje kot direktorica investicijskega sklada AlpVent s sedežem v Švici, kjer iščejo in vlagajo v startup podjetja, ki vstopajo na trge Slovenije, Hrvaške, Avstrije, Nemčije in Švice.

## + Branko Drobnak | Poslovni angeli Slovenije

[in https://www.linkedin.com/in/brankodrobnak/](https://www.linkedin.com/in/brankodrobnak/)



*Znan in izkušen podjetnik, ustanovitelj investicijske hiše Poteza, investitor ter ustanovitelj in predsednik poslovnih angelov Slovenije.*

Branko Drobnak je ustanovitelj in predsednik kluba Poslovnih angelov Slovenije, ki ga je ustanovil leta 2007 in ki povezuje slovenske startupe z investitorji. Širši javnosti je znan tudi kot ustanovitelj in direktor borzno-posredniške hiše Poteza, ki jo je ustanovil leta 1992, ko je bil vlagateljski trg pri nas še v povojih, sedaj pa je aktiven v podjetju Arima ter kot član upravnega odbora podjetja Alta, katerega je pred kratkim prevzela banka BKS. Kot svetovalec svetuje večim podjetjem, ter je aktivno vključen v svetovalne odbore podjetij Acies Bio, X8 in Agencije za pospeševanje likvidnosti APL. Kot poslovni angel aktivno svetuje mladim podjetnikom in investira v startupe, kot posameznik ali pa v sodelovanju z drugimi poslovnimi angeli. Med njegovimi prejšnjimi investicijami pa so na primer podjetja kot so Acies Bio in Double Recall. V zadnjih letih pa je med drugim svetoval in svetuje podjetjem DS Meritve, Datainfo, SparkLPG, Redstart Instrumentation in GlobalCore. Branko je izjemno aktiven, vedoželjen in zanimiv človek, ki pa se v svojem prostem času rad sprosti kje pod soncem na valovih ali pa v prijetni družbi ob dobri hrani.

## + Uroš Ferjančič | AgroMedica

[in https://www.linkedin.com/in/uros-ferjancic-08a26548/](https://www.linkedin.com/in/uros-ferjancic-08a26548/)

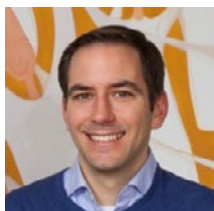


*Izkušen podjetnik, vodja prodaje v več znanih slovenskih podjetjih ter ustanovitelj in direktor podjetja AgroMedica.*

Uroš je ustanovitelj in direktor podjetja AgroMedica, kjer se ukvarjajo z agronomsko analitiko in prodajo ter razvijajo inovativne izdelke namenjene kmetijstvu. Svojo kariero je pričel v različnih prodajnih vlogah v korporaciji Hidria, Plama in Tekstina. Leta 2013 je postal vodja pisarne za prenos tehnologij (ILO) Univerze v Novi Gorici, kjer je bil tudi izbran v komisijo pri ocenjevanju najboljših 10 poslovnih načrtov za izbor najboljšega startup podjetja v Sloveniji. Kot mentor je svoje organizacijske, vodstvene, prodajne in marketinške sposobnosti med drugim prenesel na mentorirana podjetja Bitnot, Tuam, Si.LOG, Su-Sad, Ferba in številna druga.

## + Luka Ferlan | SportsRadar

[in https://www.linkedin.com/in/luka-ferlan-199982/](https://www.linkedin.com/in/luka-ferlan-199982/)



*Izkušen razvijalec programske opreme in UX ter soustanovitelj podjetij Klika in Stribog.*

Luka je izkušen razvijalec programske opreme, ki je svojo pot pričel kot projektni vodja v podjetju Konto, nadaljeval pa kot razvijalec programske opreme v podjetjih Hermes Softlab in StorScape. Kot soustanovitelj je bil udeležen pri nastanku podjetij Klika in Stribog, kjer je aktiven še danes. S svojim bogatim znanjem in izkušnjami iz industrije najraje pomaga startupom v idejnih fazah, pri vzpostavitvi uporabniške izkušnje, svetovanju pri razvoju programske opreme ter vodenju ekipe.

## + Cica Gajić Grabovac | Ulla Labs d.o.o.

[in https://www.linkedin.com/in/cicagg/](https://www.linkedin.com/in/cicagg/)



*Izkušena marketingašica in soustanoviteljica podjetja Ulla Labs ter podjetja DietPoint.*

Cica Gajić Grabovac je izkušena marketingašica in soustanoviteljica podjetja Ulla Labs ter podjetja DietPoint. V preteklosti je zasedala mesto direktorice marketinga v podjetju SimplLabs, mesto HQ produktne vodje v podjetju Krka ter kot PR svetovalka za podjetje Futura PR.S svojimi bogatimi izkušnjami v marketingu in PR, svojo marljivostjo, vestnostjo in ciljno usmerjenostjo pomaga startup podjetjem in mladim podjetnikom do preboja na trg.

## + Jakob Gajšek | Ljubljanski univerzitetni inkubator

[in https://www.linkedin.com/in/jgajsek/](https://www.linkedin.com/in/jgajsek/)

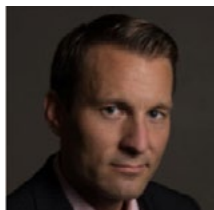


*Del ustanovne ekipe ABC Acceleratorja in sedanji direktor Ljubljanskega Univerzitetnega Inkubatorja.*

Jakob je eden od ustanovnih članov ABC Acceleratorja in velja za poznavalca startup sveta. Septembra 2018 pa je bil imenovan na mesto direktorja Ljubljanskega univerzitetnega inkubatorja. Jakob je predan gradnji startup ekosistema, išče ljudi z idejami, jih izobražuje in jih povezuje z že uveljavljenimi podjetniki. Startupom v semenski fazi lahko med drugim pomaga z izgradnjo in optimizacijo poslovne strategije, svetuje pri investicijah in prodajah podjetij ter pomaga pri razvoju poslovanja. V svojem prostem času rad prebere kakšno dobro knjigo, obišče umetniško galerijo ali pa osvoji kakšnega od vrhov naših hribov. Če le gre, se v službo vozi s kolesom, vsekakor pa (skoraj) vedno oblečen v fin škotski karo.

## + Matej Golob | CorpoHub

[in https://www.linkedin.com/in/matejgolob/?originalSubdomain=si](https://www.linkedin.com/in/matejgolob/?originalSubdomain=si)



*Vodilni partner v CorpoHubu, nekdanji IBM "executive", soustanovitelj 30Lean ter eden od pionirjev vitkega in agilnega inoviranja v Sloveniji.*

Matej je nekdanji IBM "executive" in trenutni vodilni partner v CorpoHubu. Računalničar, ki ga je potegnilo v svet ekonomije in financ. Leta 2013 je z Lojzeto Bertonceljem soustanovil podjetje 30Lean in tako kot pionir vstopil na trg vitkega in agilnega inoviranja ter metodologijo "Lean Startup" uspešno širil in uvajal tako v korporacije kot v inovativna zagonska podjetja. Kot dinamična "can do" oseba z izkušnjami v panogah e-trgovine, IT-ja, okolja in energetike ter poslovnega svetovanja je že vrsto let iskan in priljubljen startup mentor. Skupaj z Lojzeto sta aktivno sodelovala tudi pri nastajanju prevoda knjige Running lean (Delaj vitko).

## + Mihael Gornik | Dewesoft

[in https://www.linkedin.com/in/mihael-gornik-049198184/](https://www.linkedin.com/in/mihael-gornik-049198184/)



*Eden prvih zasavskih podjetnikov, vodja projektov pri Dewesoft in svetovalec v RCR Zagorje ter Katapult.*

Mihael Gornik je svojo hardware kariero začel kot direktor v podjetju DIOTEC d.o.o., ki se ukvarja s proizvodnjo polprevodnikov. Nato je svojo karierno pot nadaljeval v podjetju DEWEsoft d.o.o., kjer je zaposlen kot vodja projektov in kot menedžer stalnih izboljšav.

## + Enej Gradišek | CorpoHub

[in https://www.linkedin.com/in/enejgradisek/](https://www.linkedin.com/in/enejgradisek/)

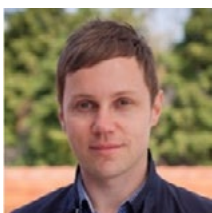


*Vodja pospeševalnega programa pri CorpoHubu in certificiran za vodenje programov Design Sprint in ScrumMaster.*

Enej je aktiven kot vodja pospeševalnega programa in kot Design Sprint evangelist pri ekipi CorpoHub, kjer podjetjem pomagajo pri vpeljavi inovativnih poslovnih modelov in organizacij v njihove procese. Najraje dela s startup ekipami, korporativnimi inovacijskimi ekipami, študenti in podjetniki pri pospeševanju razvoja njihovega poslovanja, strategije in procesov. Je odprtih misli, strateško orientiran, vedoželjen, dobro organiziran in fokusiran.

## + Tadej Gregorčič | Coherence.io

[in https://www.linkedin.com/in/tadejgregorcic/](https://www.linkedin.com/in/tadejgregorcic/)



*Ustanovitelj in tehnični direktor podjetja Motiviti ter produktni direktor podjetja coherence.io.*

Tadej je ustanovitelj in tehnični direktor podjetja Motiviti, neodvisnega studia za razvoj računalniških iger, oblikovanje in razvoj programske opreme ter spletno založništvo. Pri različnih projektih je že sodeloval s podjetji, kot so Supercell, Adidas, LG, International Center of Photography in NBC Universal ter si tako nabral veliko izkušenj in kompetenc, ki jih sedaj deli s startup podjetji ter jim pomaga pri razvoju njihovega produkta. Ima več kot 15 let izkušenj pri načrtovanju, oblikovanju in prodaji programske opreme za splet, mobilne naprave in igralne konzole. Je specialist za programsko arhitekturo, razvoj iger, aplikacij in sistemov za splet, iOS, Android, desktop in konzole. Od leta 2018 sodeluje tudi pri organizaciji konference SGC: Slovenian Game Conference, ki poteka vsako leto jeseni v Ljubljani.

## + Bernard Grum | ABC Pospeševalnik

[in https://www.linkedin.com/in/bernardgrum/](https://www.linkedin.com/in/bernardgrum/)



*Ustanovitelj ABC Pospeševalnika,  
najprepoznavnejšega pospeševalnika  
v Sloveniji.*

Bernard je po svoji aktivnosti kot asistent na Univerzi v Mariboru, kjer je deloval kot raziskovalec v eCommerce laboratoriju, začel delati v mednarodno znanem podjetju IBM, kjer je bil zadolžen za vrsto aktivnosti na temo inovacij, izobraževanja ter univerzitetnih programov, prav tako pa je bil udeležen pri vzpostavitvi sistema IBM Cloud za razvijalce ter vzpostavitev startup ekosistema okoli rešitve IBM Cloud. Leta 2015 je kot soustanovitelj ustanovil mednarodno priznan pospeševalnik ABC Accelerator, kjer je od leta 2018 tudi direktor. Znotraj trimesečnega pospeševalnega programa, startupom pomagajo v začetnih fazah, vsebinsko kot tudi finančno. Kot svetovalec in mentor je pomagal velikemu številu inkubiranih podjetij, med njimi podjetjem Tomappo, SmartFuturistic, Sileo, Money Rebel, Homey, ID.Conference, Fastcast in številnim drugim.

## + Rok Habinc | STH Management

[in https://www.linkedin.com/in/rokhabinc/](https://www.linkedin.com/in/rokhabinc/)

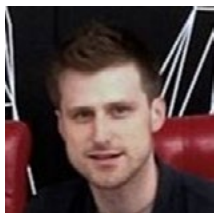


*Izkušen mentor, podjetnik, partner in  
izvršni direktor sklada STH Management  
ter član vodstva podjetja Strenia.*

Rok Habinc je svojo podjetniško pot začel v družinskem podjetju, nadaljeval pa kot vodja projektov v podjetju Aktiva MAI svetovanje, del Aktiva Skupine. Vodil je projekte, ki so se ukvarjali z nakupi in prodajo finančnih, telekomunikacijskih in IT podjetij. Prispeval je k ustanovitvi enega prvih skladov tveganega kapitala v Sloveniji. V letu 2003 je prevzel vodenje podjetja SCT Strojegradnja (danes Strenia), ki proizvaja stroje za obdelavo mineralov in večje varjene izdelke za trg strojogradnje. V petih letih pod Rokovim vodstvom je Strenia podvojila prodajo, začela poslovati z dobičkom in podvojila dodano vrednost na zaposlenega. Na področjih vodenja in upravljanja podjetja, razvoja poslovnih modelov ter poslovnih marketing strategij je mentoriral podjetja Smart Turn Systems (Movalyse), Visionect in Plasmait. Je izvršni direktor in partner v skladu tveganega kapitala STH Management, kjer so med drugim investirali tudi v podjetji Smart Turn Systems (Movalyse, ki ima zdaj produkt Vigo zavarovanje) ter Visionect.

## + Tine Hamler | Peekster

[in https://www.linkedin.com/in/tinehamler/](https://www.linkedin.com/in/tinehamler/)



*Soustanovitelj podjetja Peekster in  
alumni programov Wayra UK in  
TechCrunch Disrupt.*

Kot soustanovitelj in direktor podjetja Aventa Plus / Peekster Ltd (VB) in partner v startup podjetju Bulbshare Ltd (VB) je že 7 let aktivno vpet v globalni startup ekosistem v Sloveniji, Veliki Britaniji in ZDA. Med drugim je bil tudi sam prejemnik razpisa P2, izkušnje pa je nabiral v okviru pospeševalnika Wyr UK in startup dogodka Startup Battlefield (TechCrunch Disrupt). Kot Wayra in TC Disrupt alumni že več let sodeluje in kot mentor v okviru SIO RRA Koroška, pomaga domačim startupom, pri razvoju poslovne strategije in in prodaje. Mentoriral pa je že podjetja, kot so Bulbshare Ltd., Latimer Ltd., AirCam, GetEcos in druga manjša podjetja v okviru Wayra UK in RRA Koroška.

## + Rok Hrastnik | SENSILAB

[in https://www.linkedin.com/in/rokhrastnik/](https://www.linkedin.com/in/rokhrastnik/)



*Izvršni direktor in član upravnega odbora  
podjetja SENSILAB.*

Rok je izvršni direktor v podjetju SENSILAB, kjer skrbi za prisotnost in širitev podjetja na Evropskih trgih ter član upravnega odbora podjetja. V preteklosti je bil direktor podjetja Iprom d.o.o., soustanovitelj podjetja NeedleFound, MarketingStudies.net, Mappy Ltd ter Donos d.o.o. Rok lahko mlajšim podjetnikom med drugim pomaga pri spletnem marketingu, spletni prodaji ter spletni analitiki.



## + Aljoša Huber | IntelPlan

[in https://www.linkedin.com/in/aljo%C5%A1a-huber-50bb582b/?ppe=1](https://www.linkedin.com/in/aljo%C5%A1a-huber-50bb582b/?ppe=1)



*Ustanovitelj svetovalnega podjetja IntelPlan in sistemov strategij Od idej do rešitev ter izkušeni mentor in svetovalec v slovenskem startup ekosistemu.*

Aljoša je ustanovitelj sistemov strategij rasti Od idej do rešitev in ustanovitelj svetovalnega podjetja IntelPlan. Pred tem je bil direktor startup podjetja Svetloba (REFLECTA Group) ter direktor prodaje, marketinga in razvoja storitev Pošte Slovenije. Z izkušnjami na področjih razvoja poslovnih modelov, razvoja produktov in storitev, prodaje, marketinga, strategij in procesov je kot mentor in svetovalec pomagal več kot 90 startupom in podjetjem različnih dejavnosti in velikosti. Njegovo poslanstvo je izboljševanje obstoječega stanja podjetij, posameznikov in družbe, tako da startupom in podjetnikom pomaga razvijati in uvajati inovativne poslovne modele ter jim pomaga doseči naslednje stopnje rasti.

## + Matej Humar | KIKštarter, Elektrina

[in https://www.linkedin.com/in/matej-humar-2016306?originalSubdomain=si](https://www.linkedin.com/in/matej-humar-2016306?originalSubdomain=si)



*Direktor pospeševalnika KIKštarter, izkušen manager tehnoloških podjetij z izobrazbo na tehničnem in poslovnem področju.*

Matej je izkušen manager tehnoloških podjetij z izobrazbo na tehničnem in poslovnem področju z dolgoletnimi izkušnjami z razvojem poslovanja in vodenju tehnoloških projektov. Zadnjih deset let deluje kot namestnik direktorja ter član posloводства podjetja Elektrina. V podjetju je odgovoren predvsem za poslovni del, sam pa pravi, da so mu še posebej zanimivi izzivi, kjer je potrebno ustvarjalno združevati posel in vsebino. Želja po ustvarjanju ga je privedla do startupov, kjer je kmalu prevzel vodenje KIKštarter pospeševalnika (KŠP). Je tudi aktivni član zadruge KIKštarter in se v vlogi mentorja, člana različnih komisij ali pa kot predavatelj aktivno udeležuje raznih startup dogodkov.

## + Marko Jagodič | ABC Pospeševalnik

[in https://www.linkedin.com/in/marko-jagodic-0b8450/](https://www.linkedin.com/in/marko-jagodic-0b8450/)

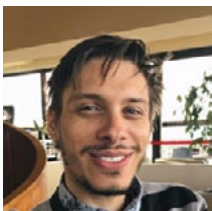


*EIR (Entrepreneur in Residence) mentor za start-upe in scale-upe v programu ABC Acceleratorja.*

Marko je EIR (Entrepreneur in Residence) mentor za start-upe in scale-upe v programu ABC pospeševalnika. Ima veliko izkušenj v inženiringu, razvoju aplikacij, svetovanju, vodstvenem svetovanju, upravljanju kakovosti, delu s strankami, s prodajo, projektnim vodenjem, nadzorništvo, pogajanjem, mentoriranjem in predavanjem. Markova specialiteta so mobilna plačila, varnostne mobilne transakcije in mobilno poslovanje v splošnem. Njegova strast pa je učenje novih zadev v življenju, dokončanje začetege in prenos izkušenj na druge.

## + Sašo Jakljevič | Coach for Powerfull Results

[in https://www.linkedin.com/in/sa%C5%A1o-jakljevi%C4%8D-90252095/](https://www.linkedin.com/in/sa%C5%A1o-jakljevi%C4%8D-90252095/)



*Nekdanji vodja projektov in vodja marketinga v podjetju D.Labs ter ustanovitelj lastnega podjetja za "coaching" podjetnikov.*

Sašo je v preteklih letih deloval kot vodja projektov in vodja marketinga v podjetju D.Labs. Nato pa je ustanovil svoje podjetje in se osredotočil na izboljševanje podjetniškega potenciala v osebah kot tudi podjetjskih ekipah. Z izkušnjami v računalništvu ter osebnim znanjem psihologije in motivacije pomaga in svetuje podjetnikom v semenski fazi okoli tem poslovne strategije, uporabniške izkušnje in prodaje. Kot mentor je že svetoval podjetjem, kot so RSLabs, Microbium, IDL Logistika, elight.ie in licklist.co.uk.

## + Marjetka Jakob | Pomurski tehnološki park

[in https://www.linkedin.com/in/marjetka-jakob-34ba93158/](https://www.linkedin.com/in/marjetka-jakob-34ba93158/)



*Marjetka Jakob je projektna vodja Pomurskega tehnološkega parka z večletnimi izkušnjami.*

## + Čedomir Jakovljević | Infotehna



*Ustanovitelj podjetja Infotehna - prejemnice gazele, izkušen podjetnik in svetovalec.*

Čedomir Jakovljević je univ.dipl.ing.elekt. in ima MBA univerze Clemson, ZDA. Ves čas svoje poklicne poti se je ukvarjal z razvojem različnih informacijskih sistemov, z industrijskimi in poslovnimi procesi v farmaciji, avtomobilski in računalniški industriji. Fokusiral se je na razvoj upravljanja dokumentov in procesov v okoljih, ki poslujejo pod strogo zakonsko regulativo, kot so farmacija, banke in državni organi. Po upokojitvi aktivno deluje kot mentor v okviru CEED in je član Kluba poslovnih angelov Slovenije. Investiral je v več startupov. Kompetence ima na področju obvladovanja rasti podjetja, prodiranja na tuje trge, financiranja in marketinga high-tech izdelkov in storitev. Je avtor prispevkov iz področja vodenja procesov, projektov implementacije in upravljanja dokumentov.

## + Miha Jereb | Prodajno izobraževanje



*Podjetnik z veliko izkušnjami spletne prodaje, soustanovitelj oglasnika podarimo.si in tačaja kakoprodati.si.*

Miha se s spletno prodajo ukvarja že vse od leta 2008, ko je že v prvih mesecih prodal 400 parov mestnih derez. V letu 2012 je preko spleta prodal več kot 10.000 radar detektorjev, nekaj let za tem pa še več deset tisočev izdelkov za nego telesa. Med njegovimi spletnimi aktivnostmi je tudi spletni oglasnik Podarimo.si, ki ga je s svojim prijateljem ustanovil leta 2007. S svojim znanjem svetuje mladim podjetnikom, ki jih zanima prodaja na spletu, v okviru podjetniških krožkov in startup vikendov fundacije Ustvarjalnik. Med svetovana podjetja šteje Zen Egg in Doggy Lilly.

## + Tomaž Jug | FasterCapital

[in https://www.linkedin.com/in/tomazjug/?ppe=1](https://www.linkedin.com/in/tomazjug/?ppe=1)



*Podjetnik z več kot 17 leti izkušenj, ustanovitelj Hexapad in član vodstvenih ekip Beezway in Editor.*

Tomaž Jug je podjetnik z več kot 17 leti izkušenj s področij razvoja spletnih produktov in podjetij. Trenutno deluje kot ustanovitelj podjetja Hexapad, izvršni direktor podjetja Beezway in član vodstvene ekipe podjetja Editor, kjer se ukvarjajo z razvojem produkta, blagovnih znamk in franšizingom. Je strokovnjak za razvoj poslovanja startupov, spletnega razvoja in oblikovanja, uporabniške izkušnje, programiranja, poslovnega razvoja aplikacij ter franšizinga. Aktivno sodeluje s Primorskim tehnološkim parkom kot ocenjevalec in svetovalec za vrednotenje projektov. Kot predavatelj nastopa na podjetniških konferencah, na področju inoviranja pa je prejel že več priznanj Gospodarske zbornice, za spletne projekte pa tudi več priznanj Netko.

## + Matjaž Jug | ETC Adriatic

[in https://www.linkedin.com/in/matjaz-jug-9b089971/](https://www.linkedin.com/in/matjaz-jug-9b089971/)



*Podjetnik, startup predavatelj, soustanovitelj prostora za sodelo KIKštarter, član pospeševalnika KIKštarterja in lastnik podjetja ETC Adriatic.*

Matjaž je podjetnik, startup predavatelj, soustanovitelj prostora za sodelo KIKštarter, član pospeševalnika KIKštarterja in lastnik ETC Adriatic - agencije za korporativne dogodke. Svoj prvi startup je ustanovil leta 2011, ko je z ekipo s pomočjo razpisa P2 izgradil rešitev za rezervacijo kampov. Za tem je svojo pot nadaljeval v turizmu kot ustanovitelj podjetja ETC Adriatic in v startup svetu kot pobudnik in ustanovitelj coworking prostorov KIKštarter. Je tudi član komisije pospeševalnika KIKštarter, kjer sodeluje pri izboru startup idej. Startupom v zgodnjih fazah najraje pomaga pri oblikovanju produktov, razvoju poslovanja in prodaje ter pri vprašanih glede turizma, sodeloval in mentoriral pa je že podjetja, kot so Bevo, Sleepy bottle, BeLife kombucha, Gaia Naturelle, Vigoshop in druge.

## + Tilen Kegl | Visionect d.o.o.

[in https://www.linkedin.com/in/tilenkegl/](https://www.linkedin.com/in/tilenkegl/)



*Izkušen marketingaš, ki je do uspeha pomagal kar 11 "crowdfunding" kampanjam in 2 ICO-jem*

Tilen Kegl je izkušen marketingaš, ki verjame v holističen pristop marketinških kanalov, kot so socialni mediji, vsebina, PR in SEO. S svojim pristopom in svetovanjem je pomagal kar 11-im kampanjam za množično financiranje (crowdfunding), med katerimi sta tudi dve izmed najbolj uspešnih v tem delu Evrope, ter 2-em ICO-jem. Skupaj je tako svetoval in pomagal podjetnikom do \$10.000.000 sredstev. Startup podjetjem in mladim podjetnikom tako pomaga pri marketinški strategiji, koncipiranju in ustvarjanju viralnih Facebook videjev ter celostnih oglaševalskih kampanjah.

## + Niko Klanšek | HashMark

[in https://www.linkedin.com/in/nklansek/](https://www.linkedin.com/in/nklansek/)



*Slovenec, ki je na Kickstarterju s svojimi projekti zbral že več kot en milion dolarjev podpore.*

Niko je najuspešnejši Slovenec na Kickstarterju, kjer je najprej začel zbirati denar za svoja dva lastna projekta FlyKly - pametno kolo Smart Wheel, za katerega je zbral 700 tisoč dolarjev, po tem pa še s pametnim skirojem Smart Ped, za katerega je zbral 385 tisoč evrov. Po prodaji podjetja FlyKly vodi lastno svetovalno podjetje, ki je pomagalo že več kot 40 crowdfunding projektom pridobiti več kot štiri milijone dolarjev. Kot mentor startup podjetjem večkrat pomaga pri razvoju poslovne strategije, investicijah in marketingu. Med njegovimi mentoriranimi podjetji pa so: Oxcert, Yappr, Makerduino, Origin Trail, Ondu in Sipaboards. Niko je bil tudi član košarkaške ekipe Union Olimpija, kateri je pomagal osvojiti 19 zlatih medalj, s košarko pa ostaja povezan tudi danes, ko je član izvršnega odbora Košarkaškega kluba Slovan.

## + Jure Knez | RRA Koroška

[in https://www.linkedin.com/in/jure-knez-9b6990170/](https://www.linkedin.com/in/jure-knez-9b6990170/)



*Projektni vodja v razvojni agenciji RRA in mrežnega podjetniškega inkubatorja Koroške MPIK.*

Jure Knez že od leta 2009 svojo energijo usmerja v kreiranje in grajenje koroškega podjetniškega ekosistema. Je vodja Mrežnega podjetniškega inkubatorja Koroška (MPIK) in programa Subjektivni inovativnega okolja (SIO), ki delujeta v okviru RRA Koroška. Deloval je tudi kot vodja in mentor v programu Podjetno v svet podjetništva. Njegovo delo vključuje aktivno mentoriranje in svetovanje start-up podjetjem, med drugim Dogs4motion, Mouzen, Snuddly, Aircam in Guitargod. S svojimi znanji in izkušnjami lahko podjetjem pomaga predvsem na področjih kot so razvoj idej in poslovno modeliranje/načrtovanje, pridobivanje virov financiranja (nepovratnih in povratnih), sodobni pristopi v podjetništvu ter projektno vodenje.

## + Tina Kociper | Fakulteta za turizem UP

[in https://www.linkedin.com/in/tina-kociper-04a64a2b/](https://www.linkedin.com/in/tina-kociper-04a64a2b/)



*Predavateljica podjetništva na Univerzi na Primorskem ter izkušena projektna vodja.*

Tina je višja predavateljica pri predmetih Podjetništvo v turizmu in Projektni management v turizmu na Univerzi na Primorskem, Fakulteti za turistične študije Turistica. Že več kot 10 let se ukvarja s projektnim managementom in spodbujanjem podjetništva. Na Turistici je bila vodja čezmejnega projekta Slo- Hr Spodbujanje podjetništva na podeželju v turizmu Hint lab in projekta Poletna šola Družinskega podjetništva v turizmu. Med drugim se ukvarja tudi s svetovanjem mladim podjetnikom pri razvoju poslovnih idej in družinskim podjetjem pri prenosu nasledstva. Je članica komisij za ocenjevanje najboljših poslovnih idej. Je avtorica strokovnih in znanstvenih člankov, kolumnistka na temo podjetništva v Financah in svetovalka v družinskem podjetju s 45- letno tradicijo.

## + Marko Kokol | Semantika

[in https://www.linkedin.com/in/markokokol/](https://www.linkedin.com/in/markokokol/)



*Predavatelj na Fakulteti za računalništvo in vodja razvoja pri podjetju Semantika.*

Marko je svojo pot pričel pri podjetju Datalab d.d., kot zunanji sodelavec, ter nadaljeval kot vodja razvoja pri podjetju Virtua in Semantika, kjer je, zraven zaposlitve v Eurodesign CSC, aktiven še zdaj. Kot programer se največ ukvarja s praktičnim razvojem in pisanjem kode v .NET, Javi in občasno tudi kakšnem bolj eksotičnem jeziku. Je tudi MCT in MCP za področja SharePoint, SQL in C#.

## + Barbara Kolenc | Poslovni biser

[in https://www.linkedin.com/in/barbara-kolenc-fcca-cfa-aa02892/](https://www.linkedin.com/in/barbara-kolenc-fcca-cfa-aa02892/)



*Izkušena podjetnica in CFO, strokovnjakinja na področju financ in VC investicij.*

Barbara je po dokončani izobrazbi, kjer je pridobila naziv CFO, pričela svojo kariero kot finančnica v podjetjih, kot so Foras, Ernst Young, Scania in Pro Plus. Na podjetju Ernst Young se je med drugim ukvarjala s prevzemi, skrbnimi pregledi in vrednotenji podjetij. S startupi se je srečala, ko je opravljala vlogo CFO v startup podjetju, ki je v le 4 letih naredilo korak od investicije VC sklada do izstopa lastnikov. Trenutno je še vedno aktivna v startup okolju kot zunanja svetovalka ter kot CFO v startupu, ki se pripravlja na vstop na trg. S svojimi bogatimi izkušnjami in znanjem na področjih poslovne strategije, financ, prava, investicij in prodaje podjetij, želi predvsem pomagati startup podjetjem v semenski fazi.

## + Peter Kos | NetApp

[in https://www.linkedin.com/in/peterkos](https://www.linkedin.com/in/peterkos)



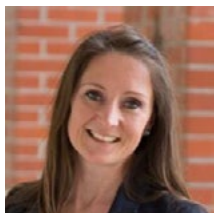
*Podjetnik in svetovalec, ki je v 17 letih v mednarodnih korporacijah nabral mnogo izkušenj, ki jih želi sedaj deliti s startupi.*

Peter je svojo kariero pričel kot poročevalec v podjetju Mobinet, kjer je pokrival teme okoli Telco in testiranja mobilnih telefonov. Po tem je pričel in zaključil izobraževanje za prodajalca v ustanovi IBM Global Sales School ter začel delati na prodajnih aktivnostih v sklopu podjetja IBM. Pot je nadaljeval v podjetju CA, trenutno pa dela v podjetju NetApp, kjer skrbi in vodi aktivnosti prodajnega kanala za Vzhodno Evropo, Baltik, Turčijo, Portugalsko in severne evropske države. Svoje bogate izkušnje in znanja, pridobljena v mednarodnih korporacijah, želi sedaj prenašati na startup podjetja, ki jim lahko pomaga na področjih marketinga in PR, razvoja prodaje in poslovanja, poslovne strategije ter "power pitchinga".



## + Tanja Kožuh | Primorski tehnološki park

[in https://www.linkedin.com/in/tanja-ko%C5%BEuh-7226203/](https://www.linkedin.com/in/tanja-ko%C5%BEuh-7226203/)



*Direktorica Primorskega tehnološkega parka je tudi strokovnjakinja za marketing.*

Tanja je od leta 2012 direktorica Primorskega tehnološkega parka, odgovorna za razvoj podjetniških programov za startup in scaleup podjetja. V letih od 2013 do 2017 je sodelovala kot ocenjevalka v predseleksijskem postopku razpisa P2 Slovenskega podjetniškega sklada, v letu 2016 pa kot članica nacionalne strokovne komisije na tekmovanju CESA. Pred tem je delala v startup podjetju ICIT, inovacijski center igralniških tehnologij, kjer je bila kot vodja marketinga vpeta v prodajo produktov na mednarodnih trgih. Največ izkušenj, ki jih v sklopu tehnološkega parka deli s startupi, ima na področjih načrtovanja razvoja podjetja, razvoja poslovnega modela ter gradnje in motiviranja ekipe.

## + Urška Krajnc | RRA Koroška

[in https://www.linkedin.com/in/ur%C5%A1ka-krajnc-b3437b16b/?originalSubdomain=si](https://www.linkedin.com/in/ur%C5%A1ka-krajnc-b3437b16b/?originalSubdomain=si)



*Projektni vodja na RRA Koroška d.o.o.*

Urška Kranjc je članica ekipe Mrežnega podjetniškega inkubatorja Koroška (MPIK) že vse od njegove vzpostavitve v letu 2010. V okviru MPIK-a je aktivna na področju izvajanja podjetniških podpornih aktivnosti (podjetniško svetovanje, mentoriranje in informiranje). Podjetjem lahko pomaga pri razvoju poslovnih idej, poslovnem načrtovanju, pridobivanju finančnih virov, prijavi na razpise in projektne vodenju.

## + Matjaž Krč | EKWB

[in https://www.linkedin.com/in/matja%C5%BE-kr%C4%8D-m-sc-5a71613/](https://www.linkedin.com/in/matja%C5%BE-kr%C4%8D-m-sc-5a71613/)



*Poslovni angel, sodni izvedenec za podjetništvo in mednarodno poslovanje ter svetovalec za pridobivanje nepovratnih sredstev.*

Matjaž se kot direktor podjetja Ideus zadnjih deset let in več ukvarja predvsem z mentoriranjem, svetovanjem in poslovnimi treningi za podjetnike, kot poslovni angel pa je podprl podjetja EK Waterblocks, Crea Innovativ in WGA World Gulet Assotiation. Med projekte podjetja Ideus sodita tudi School for Audacity and Entrepreneurship in Bold Company Accelerator Program. Je poslovni angel, sodni izvedenec za podjetništvo in mednarodno poslovanje ter svetovalec za pridobivanje nepovratnih sredstev. Startupom lahko pomaga predvsem na področjih poslovnega razvoja, internacionalizacije ter izgradnje finančne in organizacijske strukture.

## + Predrag Krstič | Ascalab

[in https://www.linkedin.com/in/predragkrstic/](https://www.linkedin.com/in/predragkrstic/)



*IT strokovnjak, z močnim znanjem okoli digitalne hrambe, varnosti in kriptografije, podjetnik in ustanovitelj podjetja AscalGroup.*

Predrag je po zaključeni izobrazbi s področja računalništva na Univerzi v Nišu kariero pričel kot programer v podjetjih Milmark in Nitex, preden se je kot projektni vodja zaposlil v podjetju Hermes SoftLab (Comtrade). Leta 2012 je soustanovil podjetje AscalGroup Smart Data Security, kjer je sedaj tudi aktiven. S pridobljenim certifikatom Certified Scrum Master in močnim naborom IT znanj želi pomagati startup podjetjem v njihovih idejnih fazah, ko se ta srečujejo z IT izzivi.

## + Primož Kunaver | Primum

[in https://www.linkedin.com/in/primož-kunaver-61078b18/](https://www.linkedin.com/in/primož-kunaver-61078b18/)



*Podjetnik in mentor, aktiven v pospeševalniških programih Ljubljanskega univerzitetnega inkubatorja in Inštituta Jožefa Stefana.*

Primož Kunaver je lastnik in direktor podjetja Primum, ki se ukvarja z razvojem globalnih tehnoloških rešitev na področju aerodinamike. Je stalni zunanji sodelavec Inštituta Jožef Stefan na področju inovacij in prenosa tehnologij v gospodarstvo ter glavni zunanji ocenjevalec in mentor podjetniških idej v Ljubljanskem univerzitetnem inkubatorju (LUI). Delovne izkušnje si je nabiral tudi kot direktor projektov v podjetju ITEO Management Consulting, kot sodelavec za marketing v Avtomontaži in kot projektant v podjetju Seaway. Kot podjetniški mentor je svetoval že večim podjetjem, med njimi so na primer myCol, Haze instruments, Plasmadis, RGA in Wintech.

## + Andrej Kunej | Viny Greta

[in https://www.linkedin.com/in/andrej-kunej-03a76a6/](https://www.linkedin.com/in/andrej-kunej-03a76a6/)



*Uspešen podjetnik in svetovalec, ustanovitelj podjetja Viny Greta, s katerim so se udeležili natečaja Štartaj Slovenija.*

Andrej ima za seboj že več kot 20 let različnih delovnih in poslovnih izkušenj, ki jih je nabiral tako pri ustanavljanju lastnega podjetja Viny Greta, s katerim so se udeležili natečaja štartaj Slovenija, ter kot član vodstvene ekipe podjetij Flikka d.o.o. ter GenePlanet d.o.o., kjer je bil zadolžen za trženske aktivnosti, ter razvoj novih produktov. S svojimi bogatimi izkušnjami, posebnim načinom reševanja izzivov in s sodelovanjem z drugimi deležniki pomaga startup podjetjem v zgodnjih fazah, pri razvoju poslovne strategije ter razvoju poslovanja in prodaje.

## + Roman Kužnar | RC IKT

[in https://www.linkedin.com/in/roman-kuznar-6182ba7/](https://www.linkedin.com/in/roman-kuznar-6182ba7/)



*Izkušen vodja posla in projektov na področju internetnih in telekomunikacijskih tehnologij ter direktor RC IKT, inkubatorja podjetja Iskratel*

Roman je po končanem doktorskem študiju na Fakulteti za elektrotehniko, kjer je raziskoval inovativne in industrijsko aplikativne optimizacije na področju VLSI IC (Very large Scale Integrations Integrated circuit), svoje delo nadaljeval kot vodja RD sektorja in vodja inovacijskih aktivnosti v podjetju Iskratel. Trenutno je kot izvršni direktor, dejaven v podjetju Sintesio ter v razvojnem centru za internetne in telekomunikacijske tehnologije (RC IKT), kjer vedno iščejo inovativne startupe na področjih IKT, ter jim pomagajo pri razvoju in vstopu na trg. V sklopu RC IKT in kot član Poslovnih angelov Slovenije, je vedno poln nasvetov za mlade podjetnike, razvojnike ter tehnične startupe. Je poln tehničnega znanja iz različnih področij, v prostem času pa se rad sprosti z družino in s svojim avtomodom odpelje kam na dopust.

## + Ksenija Lapornik | Aspekti d.o.o.

[in https://www.linkedin.com/in/ksenija-lapornik-aba73550/](https://www.linkedin.com/in/ksenija-lapornik-aba73550/)



*Svetovalka z večletnimi izkušnjami vodenja marketinga v podjetjih, ki so uspešno delovala na domačem in tujih trgih.*

Je direktorica podjetja Aspekti d.o.o., z večletnimi izkušnjami vodenja marketinga v podjetjih, ki so uspešno delovala na domačem in tujih trgih. Poleg specializacije za celovit nastop podjetja na trgu je strokovnjakinja tudi na področju kakovosti, poslovne odličnosti po modelu EFQM in optimizacije procesov. Njena specialnost je integriran pogled na poslovno situacijo, kar je v veliko pomoč pri podpori strankam ob načrtovanju in uvajanju sprememb v poslovne procese in modele.

## + Saša Lavrič | Inkubator Savinjske regije

[in https://www.linkedin.com/in/sasalavric/](https://www.linkedin.com/in/sasalavric/)



*Direktorica Inkubatorja Savinjske regije ter izkušena vodja projektov.*

Saša Lavrič je direktorica Inkubatorja Savinjske regije šest let. Pred tem je opravljala vodstvene funkcije na RRA Celje in Javni agencije za podjetništvo in tuje investicije. Med drugim je bila tudi vodja velikega promocijskega projekta Shanghai EXPO 2010.

## + Mateja Lavrič | Kolektor Ventures

[in https://www.linkedin.com/in/mateja-lavric-669a158b/](https://www.linkedin.com/in/mateja-lavric-669a158b/)



*Direktorica korporativnega VC sklada Kolektor Ventures in članica ekipe Kolektor Digital.*

Mateja je po zaključenem študiju na Ekonomski fakulteti Univerze v Ljubljani svojo karierno pot pričela v podjetju Kolektor, ki se mu je pridružila v letu 2005 (takrat je bilo to podjetje Kolektor Sikom) in bila zadolžena za prodajne in nabavne logistične aktivnosti znotraj podjetja. Pot je nadaljevala v podjetju Kolektor Liv, zatem pa še v podjetju Kolektor ATP. Trenutno kot direktorica vodi enega najaktivnejših slovenskih korporativnih skladov tveganega kapitala Kolektor Ventures. V stalnem iskanju novih projektov, ki so komplementarni z vizijo podjetja Kolektor, se udeležuje startup dogodkov po Sloveniji in s svojim znanjem o oblikovanju produktov, poslovni strategiji in seveda investicijah mentorira startup podjetja, kot so Airnamics, Ektimo, Qlector, Smart Optometry in Sileo.

## + Miha Lavtar | Optiweb d.o.o.

[in https://www.linkedin.com/in/miha-lavtar/](https://www.linkedin.com/in/miha-lavtar/)



*Ustanovitelj in direktor podjetja Optiweb, svetovalec na področju grajenja podjetij in ekip.*

Miha je ustanovitelj in direktor podjetja Optiweb, ki ga je začel graditi po tem ko je zapustil študij. Je svetovalec direktorja podjetja Kauch, soustanovitelj podjetja Videa in Blatfejst. Podjetnikom lahko pomaga z grajenjem in širjenjem digitalne prezenca, grajenjem podjetja in kulture ekipe, HR (zaposlovanjem) ter pri LinkedIn oglaševalskih strategijah.

## + Jaka Lindič | e2grow

[in https://www.linkedin.com/in/lindic/](https://www.linkedin.com/in/lindic/)



*Podjetnik, poslovni angel, profesor in raziskovalec, specializiran za vitke pristope k inoviranju.*

Dr. Jaka Lindič je docent za podjetništvo in inovativnost na Ljubljanski Ekonomski Fakulteti ter ustanovitelj in nekdanji direktor največjega starševskega portala v regiji, ki ga je prodal strateškemu investitorju. Je gostujoči raziskovalec na univerzi v kalifornijskem Berkleyju, kjer sodeluje tudi v inkubatorju SkyDeck. Kot poslovni svetovalec svetuje večjim slovenskim organizacijam, kot so Abanka, BHS, Gorenje in druge. Trenutno je aktiven v svojem podjetju e2grow, prav tako pa kot poslovni angel in svetovalec pomaga in investira v startup podjetja.

## + Aleš Lipičnik | Viva.Fit

[in https://www.linkedin.com/in/aleslipicnik/](https://www.linkedin.com/in/aleslipicnik/)



*Nekdanji profesor računalništva, izkušen e-podjetnik, pobudnik pospeševalnika KIKštarter ter soustanovitelj podjetja Connet d.o.o.*

Aleš je svojo delovno pot pričel kot profesor računalništva in informatike ter poslovne informatike na Srednji šoli Rudolfa Maistra v Kamniku. Za tem je pričel svoje aktivnosti še v privatnem sektorju, najprej kot svetovalec direktorja za e-poslovanje pri podjetju SOAP (MiniMAX), nato pa še soustanovil, iz strani ISSE, nagradjen startup projekt Company On Net (podjetje Connet d.o.o.), iz katerega pa je nato izstopil ter pričel svojo lastno pot. Je med glavnimi pobudniki kamniškega startup pospeševalnika KIKštarter, trenutno pa je zaposlen v družinskem podjetju. V sklopu svojega delovnega obdobja je Aleš nabral izjemno veliko izkušenj na področjih digitalnih in spletnih tehnologij, varovanja zasebnosti, GDPR ter na splošno poslovanja na spletu, sedaj pa to znanje prenaša na mlade podjetnike.

## + Sebastjan Lubej | Tesla Motors Netherlands B.V. – Slovenia

[in https://www.linkedin.com/in/sebastijan-lubej-4a92b224/](https://www.linkedin.com/in/sebastijan-lubej-4a92b224/)



*Soustanovitelj podjetja Paulonija ter razvijalec v podjetju Tesla.*

Sebastjan je zaposlen pri podjetju Tesla ter soustanovitelj podjetja Paulonija. V preteklosti je bil zaposlen kot vodja razvoja na Petrol, d.d. ter kot vodja občinske infrastrukture v KOP Brežice d.d. Je izkušen tehnični vodja projektov v avtomobilski industriji. Usposobljen strokovnjak za programsko in projektno vodenje, z izkušnjami v pogajanju, poslovnem načrtovanju, upravljanju, razvoju aplikacij in sončni energiji. Mlajšim podjetnikom pomaga na področjih projektnega vodenja, poslovne strategije in izkušnjami v energetskega sektorju.

## + Samo Lubej | Prosperita Family Office

[in https://www.linkedin.com/in/samo-lubej-m-sc-2b9890ab/](https://www.linkedin.com/in/samo-lubej-m-sc-2b9890ab/)



*Serijski podjetnik, startup manager, vlagatelj in poslovni angel.*

Samo je do sedaj sodeloval v desetih startup projektih doma in v tujini. Preverljivi dosežek na tem področju je na primer že pet uspešnih podjetij, ki jih je soustvaril kot solastnik oziroma startup manager ali direktor - Skupina Vzajemci, Verus, Creditexpress, SOM, Skupina Finančni center - in v katerih je zaposlenih več kot 65 ljudi in imajo letni promet okoli pet milijonov evrov. Je serijski podjetnik, startup manager, vlagatelj in poslovni angel. Aktivno pa mentorira predvsem na področjih integracij startup ekip in načrtovanja, vodenja, koordinacije in analiziranja poslovanja.

## + Marjana Majerič | PwC

[in https://www.linkedin.com/in/marjana-majeric/](https://www.linkedin.com/in/marjana-majeric/)



*Izkušena strokovnjakinja internacionalizacije, strategije razvoja posla in investicij, aktivna deležnica slovenskega startup ekosistema.*

Marjana je svoje izkušnje pričela nabirati kot vodja oddelka za posojila pri banki Volksbank Wien, kmalu za tem pa se zaposlila kot vodja investicij v investicijskem podjetju Horizonte Venture Management GmbH. Po 12 letih dela v investicijskem podjetju je pot nadaljevala v Smart Start inkubatorju ter kot strokovna zunanja svetovalka v Tehnološkem parku Kranj (RC IKT). Kot zunanja svetovalka sodeluje tudi s Tehnološkim parkom Ljubljana in podjetjem PwC. V zadnjem letu svetuje tudi v programu "Enterprise Growth Programme" izvajalca EBRD. Med vso svojo aktivnostjo pa je našla tudi čas za ustanovitev dveh lastnih podjetij. S svojimi bogatimi izkušnjami, povezavami in znanjem, nabranim na vseh omenjenih pozicijah, z veseljem pomaga startup podjetjem v fazi rasti, pri vstopih na nove trge, internacionalizaciji in pri vprašanih okoli poznejših investicij, namenjenim širjenju podjetja.



## + Luka Mali | MakerLab

[in https://www.linkedin.com/in/lukamali/](https://www.linkedin.com/in/lukamali/)

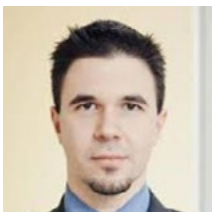


*Razvijalec, univerzitetni predavatelj, vodja laboratorija MakerLab in soustanovitelj več znanih startup podjetij.*

Luka Mali je razvijalec, univerzitetni predavatelj in raziskovalec, vodja odprtega laboratorija MakerLab Univerze v Ljubljani in soustanovitelj podjetij Ulla, Entia, Lumu in Scoutee. Kot soustanovitelj naštetih podjetij je tudi alumni pospeševalnika Hardware.co ter bolgarskega VC sklada Eleven Ventures. Kot startup mentor je v zadnjih letih aktiven v Start:up Slovenija ter na Centru za kreativnost, kjer IoT podjetjem, kot sta Senseedge in Melon Lime pomaga ter svetuje glede digitalnih tehnologij.

## + Damjan Matičič | Koofr

[in https://www.linkedin.com/in/damjanm/](https://www.linkedin.com/in/damjanm/)



*Izkušen startupovec in soustanovitelj ter direktor SaaS podjetja Koofr.*

Damjan je izkušen startupovec in soustanovitelj ter direktor podjetja Koofr, ki je leta 2013 prejelo nagrado Slovenski start:up leta in pridobilo angelsko financiranje. Izkušnje je pridobil v različnih računalniških podjetjih, predvsem kot razvijalec in projektni vodja na različnih področjih - od pametnih vozil do upravljanja z električno energijo. Vrsto let je pokrival področji mobilne telefonije in hrambe podatkov kot novinar za Monitor, vodilno slovensko računalniško revijo. Izkušnje, ki jih sedaj prenaša na nova startup podjetja, nabira v svojem startupu, kjer se ukvarja predvsem s poslovnim razvojem podjetja, marketingom, prodajo velikim strankam, uporabniško izkušnjo, vodenjem ekipe in s financami.

## + Matt Mayfield | DevCenter2

[in https://www.linkedin.com/in/mattmayfield/](https://www.linkedin.com/in/mattmayfield/)

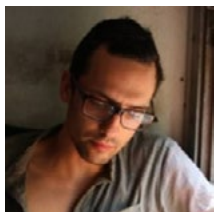


*Matt Mayfield je strokovnjak za razvoj posla z več kot 15-letnimi izkušnjami.*

Matt Mayfield je strokovnjak za razvoj posla z več kot 15-letnimi izkušnjami, eden od pionirjev analize izzivov pri tranziciji in strokovnjak za vzpostavitev ublažitvenih ukrepov. Je nekdanji inženir z vodstvenimi izkušnjami. Matt sedaj išče tehničnega soustanovitelja za startup, ki razvija inovativno rešitev za rekrutiranje talentov na področju programiranja, saj je prepričan, da ni več dobrih trgov za tovrstno rekrutiranje. Matt ni le lastnik podjetja Telekta, pač pa tudi soustanovitelj podjetja bizXpand, specializiranega za širitev posla. Bil je tudi direktor za rast v podjetju D-Labs. V podjetništvu ima tudi bogate mentorske izkušnje.

## + Mitja Melanšek | Mali Junaki

[in https://www.linkedin.com/in/mic-melan%C5%A1ek-361b8688/](https://www.linkedin.com/in/mic-melan%C5%A1ek-361b8688/)

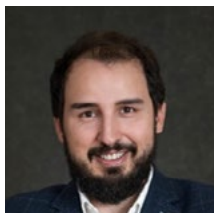


*Izkušen marketinjar in soustanovitelj uspešnega slovenskega startupa Mali junaki.*

Mitja je soustanovitelj podjetja Hurra Studios, kjer so razvili personalizirane knjige za otroke Mali junaki, ki jih uspešno tržijo na šestih svetovnih trgih (v Sloveniji, Italiji, Avstriji, Nemčiji, Franciji in ZDA). V podjetju je aktiven kot kreativni direktor in vodja marketinga. Pred tem je ustvarjal različne spletne strani in blogove ter bil aktiven v marketingških vodah. S kompetencami in znanjem okoli prodaje, komunikacije, marketinga in poslovne strategije je v zadnjih letih mentoriral in svetoval startupom, kot so Minipoliglotini, Printee in Kobi App.

## + Peter Merc | Lemur Legal d.o.o.

[in https://www.linkedin.com/in/petermerc/](https://www.linkedin.com/in/petermerc/)

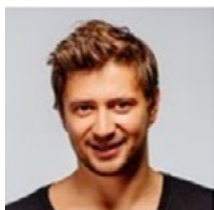


*Izkušen startup pravnik osredotočen v industrije Fintech, Blockchain, e-Sport in spletne trgovine*

Peter Merc je izkušen startup pravnik, ki je osredotočen v industrije Fintech, Blockchain, e-Sport in spletne trgovine ter ustanovitelj podjetja Lemur Legal. Je tudi ustanovitelj svetovalnega podjetja Fintech Factory EU, ter eden izmed pobudnikov in članov uprave združenja Blockchain Think Tank Slovenia. V preteklosti je deloval v finančni industriji kot član nadzornega odbora v Abanki, kot pooblaščenec za skladnost za finančne trge v Addiko Bank ter kot pooblaščenec za skladnost v banki NLB. Startup podjetjem in mladim podjetnikom pomaga pri pravnih vprašanjih in nasvetih, sestavljanju pravnih besedil za spletne strani in spletne trgovine ter pomoč pri sestavljanju whitepaper-jev za blockchain projekte.

## + Anže Miklavec | EQUA

[in https://www.linkedin.com/in/mic-melan%C5%A1ek-361b8688/](https://www.linkedin.com/in/mic-melan%C5%A1ek-361b8688/)



*Podjetnik in ustvarjalec Kickstarter projektov Goat Mug in Gina ter blagovne znamke EQUA.*

Anže je soustvarjalec odmevnih Kickstarter uspešnic, kot sta skodelica za kavo v obliki kozjega roga Goat Mug in pametnega aparata za pripravo kave Gina. Med drugim je razvil tudi blagovno znamko EQUA, v okviru katere trži okolju prijazne stekleničke za vodo. V procesu rasti vseh svojih projektov je osvojil vse ključne korake za nastanek, vodenje in razvoj startupov, od oblikovanja, uporabniške izkušnje, proizvodnje in marketinga do distribucije in prodaje. Kot mentor je aktivno sodeloval z ekipo OTO The massage Shagger pri pripravi Kickstarter projekta, ekipi Teodoor, kjer je svetoval pri pripravi Kickstarter projekta, promociji in proizvodnji ter uspešnemu blockchain projektu ICONOMI, kjer je svetoval na področju promocije.

## + Tine Musek | Potendo

[in https://www.linkedin.com/in/tine-musek-ab20035a/](https://www.linkedin.com/in/tine-musek-ab20035a/)

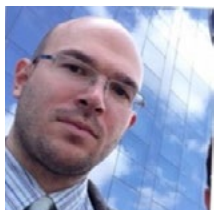


*IT strokovnjak in podjetnik, soustanovitelj najobrtnik.si in ceneje.si, Agile Coach in marketing strategist.*

Tine je svojo kariero pričel kot sistemski administrator in spletni razvijalec pri podjetju Illumina in Ministrstvu za znanost in tehnologijo. Pot je nadaljeval kot razvijalec programske opreme v sklopu raznih odmevnejših IT projektov ter kot vodja projektov in spletni razvijalec pri podjetju ISL Online ter Xlab d.o.o. V letu 2016 je bil kot partner prisoten pri ustanovitvi podjetja Potendo, svoje izkušnje okoli marketinške strategije pa je kot zunanji svetovalec delil tudi s podjetjem Sentinel Marine Solution. Trenutno je ob podjetju Potendo zaposlen in aktiven tudi v skupini Petrol kot razvijalec rešitev in Agile Coach. Startup podjetjem v fazi rasti najraje pomaga s svojimi bogatimi IT izkušnjami ter z izkušnjami okoli marketinških strategij, prodaje in razvoja poslovne strategije.

## + Andrej Muževič | Interbora

[in https://www.linkedin.com/in/andrej-muzevic-075b674a/?ppe=1](https://www.linkedin.com/in/andrej-muzevic-075b674a/?ppe=1)



*Podjetnik, poslovni angel in investicijski svetovalec z večletnimi izkušnjami v mednarodnem poslovanju in pri vstopih na tuje trge.*

Andrej je direktor in lastnik podjetja Interbora, ki podpira podjetja pri vstopu na tuje trge in investicije v regiji. Je tudi ustanovitelj in direktor podjetja PhMR, ki je eno vodilnih podjetij za trženjske raziskave na področju farmacije v regiji ter direktor podjetja Sigma Energija, ki ima mednarodni patent za pridobivanje energije iz morskih valov. Že 20 let pa je aktiven tudi na področju komercializacije razvojno raziskovalnih mrež in razvoja nakupovalnih središč v regiji. Ima večletne izkušnje v trženjskem raziskovanju, financah, mednarodnem poslovanju in podpori pri vstopih na tuje trge. Je svetovalec uprave podjetja Veplas in aktiven mentor v Ljubljanskem univerzitetnem inkubatorju (LUI).

## + Herbert Paar | ASFINAG

[in https://www.linkedin.com/in/herbertpaar/](https://www.linkedin.com/in/herbertpaar/)



*Podjetnik s 24-letnimi izkušnjami na vodilnih pozicijah v mednarodnih korporacijah in internih inovacijskih oddelkih.*

Herbert je svojo bogato kariero kot IT strokovnjak, razvijalec programske opreme in podjetnik gradil v različnih večjih podjetjih in mednarodnih korporacijah, kot so Atos, AVL, Roche, Kapsch, ÖBB, T-Systems, Raiffeisen in Allianz, kjer je zasedal vodilne IT položaje. Trenutno je zaposlen v podjetju Allianz Technology SE, kjer orkestrira izdaje globalnega programa digitalne transformacije v organizaciji in v njenih partnerjih. Svoje izkušnje prenaša na startupe, bodisi kot ocenjevalec SK75 startup podjetij kot tudi mentor, ki startupom pomaga predvsem na tehnični strani, pri razvoju uporabniške izkušnje, programske opreme in oblikovanja produktov.

## + Sašo Palčič | Madwise

[in https://www.linkedin.com/in/sasopalcic/](https://www.linkedin.com/in/sasopalcic/)



*Strokovnjak za digitalno oglaševanje in marketing ter soustanovitelj oglaševalske agencije Madwise.*

Sašo je strokovnjak na področju vsebinskega in digitalnega marketinga ter direktor agencije za digitalno oglaševanje Madwise. Je strasten strateg in je v svetu marketinga aktiven že več kot 15 let. Pri ustvarjanju, znamčenju in razvoju blagovnih znamk je sodeloval z vodilnimi slovenskimi in regijskimi podjetji, kot so Red Bull, Rog, Ford, Elan, Si.mobil, Adriatic Slovenica, Petrol, Nike, Kraš, TUš in številna druga. Sam pravi, da rad gaži po neuhojenih poteh in se vzpenja v smeri agilnosti z uporabo lean in scrum tehnik. Svojo ekipo in mlajše podjetnike, ki jim svetuje, intuitivno spodbuja k raziskovanju, sprejemanju, spreminjanju in odgovornosti.

## + Kristijan Perčič | Postarup - Pošta Slovenije

[in https://www.linkedin.com/in/kristijan-per%C4%8Di%C4%8D-59782149/](https://www.linkedin.com/in/kristijan-per%C4%8Di%C4%8D-59782149/)



*Svetovalec za razvoj IT poslovnih modelov pri Pošti Slovenije.*

Kristijan je svojo poslovno kariero pričel kot vodja podravske regije za projekt E-šolstvo, nadaljeval pa kot koordinator projektov na Zavodu Antona Martina Slomška, kjer je svetoval vodstvu šol ter bil predavatelj na različnih seminarjih. Leta 2017 se je zaposlil na Pošti Slovenije, kjer je zadolžen za razvoj IT poslovnih modelov v sklopu njihovega startup programa Postarup, kjer iščejo predvsem rešitve, ki se dotikajo optimizacije dostave, pametne logistike in e-poslovanja. Kristijan s svojim znanjem, kompetencami in povezavami svetuje in pomaga startupom v sklopu programa Postarup, med drugim na primer Locodels, Carlock, Recrearo in iwashere.

## + Matej Peršolja | Proteus Technologies

[in https://www.linkedin.com/in/matej-per%C5%A1olja-7ba0829/](https://www.linkedin.com/in/matej-per%C5%A1olja-7ba0829/)



*Soustanovitelj aplikacije Carlock, podjetja Protectus Technologies, Inc, sistema zaspemljanje vozila*

Matej je soustanovitelj aplikacije Carlock, podjetja Protectus Technologies, Inc, sistema zaspemljanje vozila. V svoji preteklosti je bil prisoten tudi kot produktni vodja aplikacije KjeSiTaksi, raziskovalec in razvijalec na podjetju XLAB ter razvijalec v podjetju SRC.si. Matej lahko podjetnikom in ekipam svetuje okoli priprave aplikacije na vstop na trg, spletne prodaje izdelkov na različnih spletnih platformah in trgih ter tehničnih vidikih vašega mobilnega ali spletnega izziva.

## + Matjaž Petrič | 5M

[in https://www.linkedin.com/in/matjaž-petrič-aab2947/](https://www.linkedin.com/in/matjaž-petrič-aab2947/)



*Predsednik upravnega odbora skupine Avtotehna ter nekdanji CFO podjetja Outfit7.*

Matjaž Petrič je predsednik upravnega odbora skupine Avtotehna, sicer pa izkušen finančni manager in strokovnjak z racionalnim in praktičnim pristopom k delu ter poslovnim izzivom. Že 17 let dela na različnih vodstvenih položajih v mednarodnih podjetjih, kot so Lek / Sandoz / Novartis, F. Hoffmann-La Roche in Outfit7. Matjaž se odlično znajde v različnih panogah, od farmacije in IT do finančnih holdingov, tako doma kot v tujini. Kot manager in direktor ima bogate izkušnje s poslovnim razvojem, iskanjem in rekrutiranjem talentov, upravljanjem hitre rasti podjetij in njihovim organizacijskim prestrukturiranjem.

## + Gregor Pipan | Xlab

[in https://www.linkedin.com/in/gregorpipan/](https://www.linkedin.com/in/gregorpipan/)



*Znanstvenik, raziskovalec, podjetnik in poslovni angel. Ustanovitelj in direktor podjetja Xlab.*

Gregor je znanstvenik, raziskovalec, podjetnik, poslovni angel in startup mentor. Je ustanovitelj in direktor raziskovalnega podjetja XLAB ter ustanovitelj raziskovalne skupine XLAB Research, ki jo od leta 2005 tudi vodi, skupina pa uspešno sodeluje v številnih nacionalnih in mednarodnih raziskovalno-razvojnih projektih. Kot nekdanji raziskovalec na Institutu Jožef Stefan je usmerjen predvsem v porazdeljeno iskanje in nadzor virov ter arhitekturo porazdeljenih sistemov. Kot aktiven član slovenskega startup ekosistema pa je Gregor Pipan soustanovitelj ABC pospeševalnika in mentor ter investitor v startupih, kot so Koofr, Sentinel Marine Solutions, Datafy.it, Moj mojster in drugi.

## + Borut Potočnik | BPMC

[in https://www.linkedin.com/in/borutpotocnik/](https://www.linkedin.com/in/borutpotocnik/)



*Izkušen in aktiven investitor, mentor in ustanovitelj podjetja BPMC, kjer pomagajo pri organizaciji podjetja v fazi rasti.*

Borut je pričel svojo kariero kot asistent na Fakulteti za strojništvo, smer industrijski inženiring, potem pa pot nadaljeval kot strokovni svetovalec organizaciji UNIDO ter kot kot samostojni svetovalec, preden je pomagal ustanoviti in implementirati prvo slovensko državno agencijo za inovacije SIA. Bil pa je tudi predsednik skupine Gospodarske zbornice Slovenije za vodstveno svetovanje. V zadnjih letih je bil v vodstvenih pozicijah aktiven v podjetjih CREA pro in EKWB. Leta 1994 je ustanovil podjetje BPMC, kjer podjetjem v fazi rasti in širitve na mednarodne trge pomaga širiti ekipo, organizirati večnivojske vodstvene strukture in razviti strategije prodaje in razvoja podjetja.

## + Grega Potokar | ABC Accelerator

[in https://www.linkedin.com/in/gregapotokar/](https://www.linkedin.com/in/gregapotokar/)



*Soustanovitelj in poslovni direktor v pospeševalniku ABC Accelerator*

Grega Potokar je bil leta 2014 eden izmed ustanovnih članov ABC Acceleratorja, enega izmed največjih privatnih pospeševalnikov v Jugovzhodni Evropi. V pospeševalniku je zasedal vlogo upravljalca startupov do leta 2017, ko se je zaposlil v inovacijskem oddelku podjetja Xlab, kjer je bil zaposlen do 2018, ko se je vrnil v presktrukturiran in na novo zastavljen pospeševalnik ABC Accelerator, ki ga tudi trenutno kot poslovni direktor pomaga voditi in razvijati. Startup podjetjem in mladim podjetnikom pomaga pri razvoju njihovih poslovnih idej, ustvarjanju dobrega delovnega okolja in kolektiva, ter pri financiranju in podpori njihovih projektov v sklopu ABC Acceleratorja.



## + Sabrina Povšič Štimec | RTV Slovenije

[in https://www.linkedin.com/in/sabrina-povsic-stimec-5155094/?originalSubdomain=si](https://www.linkedin.com/in/sabrina-povsic-stimec-5155094/?originalSubdomain=si)

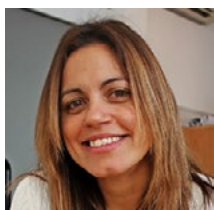


*Vodja PR oddelka na RTV Slovenija,  
izkušena strokovnjakinja za promocijo  
in trženje, soustanoviteljica mrfibers.com  
in Arov.*

Sabrina je vodja PR oddelka na RTV Slovenija, ki ga je prevzela in začela voditi od leta 2003 naprej. Kot mentorica in soustanoviteljica je aktivna v ekipi mrfibers.com ter je ustanoviteljica podjetja Arov d.o.o. Ima obsežne in dolgoletne izkušnje na področju promocije in trženja, upravljanja blagovnih znamk, komuniciranja in javnega nastopanja ter spletnega marketinga, ki jih je pridobila, kot vodja oddelka za komuniciranje v javnem medijskem servisu med leti 2003 in sredine leta 201 in ki jih sedaj, kot mentorica, želi prenašati na mlade podjetnike in startupe.

## + Maja Požar Andrejašič | REC

[in https://www.linkedin.com/in/maja-pozar-andrejasic-64b10748/](https://www.linkedin.com/in/maja-pozar-andrejasic-64b10748/)

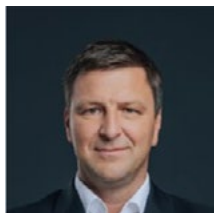


*Direktorica in soustanoviteljica v  
razvojnem podjetju REC d.o.o.*

Maja je direktorica, vodja projektov in soustanoviteljica v razvojnem podjetju REC d.o.o., ki razvija inovativne rešitve za upravljanje baterijskih sistemov v različnih električnih vozilih, plovilih in letalih. Trenutno poslujejo z več kot 30 državami po vsem svetu. Svojo raziskovalno in razvojno pot je pričela že s študijem fizike na Univerzi v Ljubljani, sama pa pravi, da svoje poklicne poti z vso svojo raznolikostjo ne bi mogla predvideti na začetku. Kot ocenjevalec podjetniških idej posameznikov ali skupin sodeluje s Primorskim tehnološkim parkom ter predava, mentorira in svetuje mladim podjetnikom v Podjetniškem Inkubatorju Postojna, kjer tudi v strokovni komisiji sodeluje na natečaju Inovativna Postojna. V letih 2015 do 2017 ter 2019 je sodelovala tudi kot ocenjevalec poslovnih projektov za razpis P2.

## + Rok Prešeren | RoboticsX

[in https://www.linkedin.com/in/rokpreseren/](https://www.linkedin.com/in/rokpreseren/)



*Soustanovitelj in CTO visokotehnološkega podjetja RoboticsX GmbH, tehnični strokovnjak na področju digitalizacije proizvodne industrije in procesov ter prodaje industrijskih rešitev.*

Rok, doktor fizikalnih znanosti po izobrazbi, večino svoje kariere deluje na področju ustvarjanja digitalnih produktov in rešitev. Tako je sodeloval pri nastajanju prvih GSM rešitev za Siemens AG ter izdelavi digitalnih komunikacijskih rešitev za železnice po Evropi. Razvil je tudi produkt bazne postaje za na brezžični komunikacijski tehnologiji Wimax za ameriški startup Telsima, nekaj časa pa je tudi vodil razvojno ekipo Mobitel d.d. Zadnjih 10 let pa deluje na področju digitalizacije industrijske proizvodnje. Skupaj s partnerjem je tako na primer pred petimi leti začel razvijati rešitev X1 Grid, izdelala začetne prototipe ter z njimi prepričala korporacijo Yaskawa Inc. V vlogi soustanovitelja in CTO-ja podjetja s področja digitalizacije industrijske proizvodnje je aktivno udeležen pri prodajnem procesu, zato dodobra pozna verigo dodane vrednosti in ključne deležnike v procesu prodaje in implementacije digitalnih industrijskih rešitev.

## + Kristijan Pukšič | Reveel Technologies

[in https://www.linkedin.com/in/kristijanpuksic/](https://www.linkedin.com/in/kristijanpuksic/)



*Podjetnik s strokovnim znanjem na področjih poslovnega razvoja in projektnega načrtovanja.*

Kristijan je svojo kariero pričel kot projektni vodja v organizacijah Zaščita Ptuj, Mladi projektni managerji in MLM Storitve. Leta 2013 je pričel kot direktor v podjetju Incepto, nadaljeval pa kot soustanovitelj in izvršni direktor Reveel Technologies. Je član Slovenskega združenja za projektni management, Mladi projektni managerji, International Project Management Association (IPMA) in IPMA Young Crew. Kot strokovnjak na področjih poslovnega razvoja in projektnega načrtovanja, pomaga startupom v semenski fazi, kot so Kokica, Safy in plavajoče pametne boje.

## + Aleš Pustovrh | ABC Accelerator, Fil Rouge Capital

[in https://www.linkedin.com/in/ale%C5%A1-pustovrh-832b785/](https://www.linkedin.com/in/ale%C5%A1-pustovrh-832b785/)



*Soustanovitelj ABC pospeševalnika in partner sklada tvegane kapitala Fil Rouge Capital.*

Dr. Aleš Pustovrh deluje kot asistent na Ekonomski fakulteti Univerze v Ljubljani, kjer je najbolj aktiven pri izobraževanju ekonomskih in podjetniških predmetov. Kot asistent opravlja raziskovalne, pedagoške in podporne aktivnosti. Bil je pobudnik in ustanovitelj projekta COINVEST, platforme za povezovanje visokotehnoloških podjetnikov z investitorji. Je tudi soustanovitelj in vodja programa na ABC pospeševalniku, kjer je odgovoren za razvoj programa za izobraževanje startupov ter pospeševanje njihovega razvoja. V zadnjih letih so vzpostavili podporni ekosistem za podjetnike, ki ima lokacije v Ljubljani, Münchnu in San Joseju (Silicon Valley). Aleš je tudi partner sklada tvegane kapitala Fil Rouge Capital.

## + Matej Rajk | UVC Solutions

[in https://www.linkedin.com/in/matej-rajk-33898169/](https://www.linkedin.com/in/matej-rajk-33898169/)



*Izkušen podjetnik, razvijalec posla in certificiran vodja projektov*

Matej, razvijalec poslovanja za inovacije na področju medicine, trenutno zaseda pozicijo višjega razvijalca poslovanja v podjetju UVC Solutions. Pred tem je svoje izkušnje nabiral v podjetju za razvoj medicinskih pripomočkov MESI, kjer je bil zadolžen za področje mednarodne prodaje in marketinga inovativnih diagnostičnih orodij. V obdobju ko je zasedal pozicijo, je podjetje doživljalo dvokratno rast na letnem nivoju, ekipo razširilo iz 8 na 35 zaposlenih ter prodajo iz 8 na 50 držav. Kot vodja prodaje in marketinga je svoje izkušnje na iz teh področjih kalil tudi v startupu Printbox, kateremu je pomagal povišati mesečne prihodke za 500%. Svoje znanje sedaj deli med mlajše podjetnike in startup podjetja v zagonskih fazah.

## + Gregor Rebolj | Silicon Gardens

[in https://www.linkedin.com/in/gregorrebolj/](https://www.linkedin.com/in/gregorrebolj/)



*IT strokovnjak, podjetnik, poslovni angel in soustanovitelj sklada Silicon Gardens Fund.*

Gregor Rebolj je svojo podjetniško pot pričel kot soustanovitelj podjetja Kliko, zunanji laboratorij za inovacije, ki ga je kot direktor pomagal razviti od 5 zaposlenih do 100 zaposlenih in več kot 5 milijonov evrov prihodkov. Gregor je Kliko v letu 2012 združil s skupino Sportradar, danes največjim ponudnikom športnih podatkov na svetu. Leta 2014 je soustanovil sklad zasebnega tveganega kapitala Silicon Gardens Fund I, ki je že vložil v 10 podjetij, od katerih jih je 6 prejelo nadaljnje investicije. Podjetja, v katera so investirali, so med drugim: Povio, Flaviar, Cleanshelf, Eurosender, PricePilot in Mediatelly. Trenutno se osredotoča na povezovanje in rast lokalnega ekosistema startupov. Gregor je izvršni direktor investicijskega sklada SGF II, ki so ga ustanovili izkušeni podjetniki, kjer sodeluje s svojimi izkušnjami, mentoriranjem in pomaga z vzpostavljanjem poslovnih povezav podjetnikom v tehnoloških startupih na začetku njihove poti. Poleg tega je ustanovitelj Kyuriosity Huba, kjer ustanoviteljem startupov pomaga graditi podjetje že od faze poslovne ideje naprej.

## + Peter Ribarič | HR&M

[in https://www.linkedin.com/in/peter-ribaric/](https://www.linkedin.com/in/peter-ribaric/)



*Urednik revije HR&M, izboljševalec poslovanja organizacij, povezovalac poslovnih priložnosti in poslovni angel.*

Peter Ribarič je odgovorni urednik revije HRM, ki je strokovna revija za področje razvoja organizacij in vodenja ljudi pri delu ter povezovalac priložnosti. Je lastnik in direktor podjetja Planet GV. Ima veliko izkušenj iz področja izobraževanja, IT-ja, bančništva in financ, založništva in medijev ter proizvodnje in kmetijstva. Je soustanovitelj sklada tveganega kapitala Silicon Gardens Fund. Kot poslovni angel vlaga in podpira predane podjetnike, njegova strokovna področja pa zajemajo: medije in založništvo, kontroling, računovodstvo in finance ter poslovna strategija in planiranje, njegova strast pa je organiziranje izobraževalnih poslovnih dogodkov.

## + Dejan Rojko | Versor

[in https://www.linkedin.com/in/dejan-rojko-98424b6/](https://www.linkedin.com/in/dejan-rojko-98424b6/)

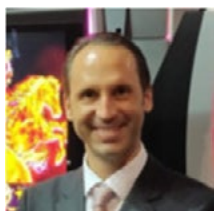


*Izumitelj, poslovni razvijalec, startup podjetnik in direktor podjetja Versor, ki je razvilo parkirne rešitve.*

Dejan je v svoji dolgoletni podjetniški karieri ustanovil več startup projektov in podjetij, svojo pot pa je pričel leta 2007 z ustanovitvijo podjetja Versor. Kot vodja projekta PinPoint navigation, kasneje pa tudi v projektu Dealstocker in podjetju Zendedesign je bil aktiven pri razvoju koncepta ideje, pripravah na predstavitve in prodaji doma in v tujini. Trenutno je aktiven pri startupu Chair Nest, kjer izdelujejo najtanjši otroški stol na svetu. Kot mentor je delil svoje 12-letne izkušnje in svetoval že številnim startup podjetjem, kot so Kvadro Studio, Vektor, Chair Nest in Periprotect-A.

## + Boštjan Rupnik | Gambee

[in https://www.linkedin.com/in/bostjanrupnik/](https://www.linkedin.com/in/bostjanrupnik/)



*Strokovnjak za razvoj poslovnih modelov, mednarodno poslovanje in vstop ter prodajo na mednarodnih trgih.*

Boštjan je svoje 20-letne izkušnje z razvojem poslovnih modelov in mednarodnim poslovanjem pridobil kot direktor poslovnega razvoja v družbi Gold Club in kot direktor v družbi Proizbira (Gambee), kjer je aktiven še zdaj. V obeh družbah je bil oziroma je član ožje vodstvene ekipe, odgovoren za razvoj novih poslovnih modelov, inovativnih in tehnološko naprednih igralniških produktov ter njihov vstop na različne mednarodne trge in za pridobivanje investorjev. Kot podjetniški svetovalec sodeluje v podjetniških programih Primorskega tehnološkega parka in startupom s svojim znanjem pomaga pri razvoju poslovnih modelov, izgradnji distribucijskih mrež in pri pridobivanju investorjev.

## + Mitja Ruzzier | Amibit

[in https://www.linkedin.com/in/mitjaruzzier/](https://www.linkedin.com/in/mitjaruzzier/)



*Predavatelj podjetništva na fakulteti za management Koper ter soustanovitelj podjetja Amibit.*

Mitja je doktoriral na Ekonomski fakulteti v Ljubljani s področja internacionalizacije malih in srednjih podjetij in ima številne praktične izkušnje s področja podjetništva. Njegova dela so bila objavljena v mednarodnih znanstvenih revijah, kot so Entrepreneurship and Regional Development, Transformations in Business and Economics, Managing Global Transitions, and Journal of Small Business and Enterprise Development. Leta 2017 je Mitja soustanovil podjetje Amibit, kjer je sedaj vodja marketinga. Med drugim se ukvarja s svetovanjem podjetjem, na Fakulteti za management Koper pa predava pri predmetu podjetništvo. Njegova raziskovanje in svetovanje sta usmerjena v internacionalizacijo, mednarodni marketing in podjetništvo.

## + Karla Sitar | SAŠA inkubator

[in https://www.linkedin.com/in/karla-sitar-074734a9/](https://www.linkedin.com/in/karla-sitar-074734a9/)



*Direktorica SAŠA inkubatorja ter strokovnjakinja za EU projekte, investicije in mreženje.*

Karla Sitar je direktorica SAŠA inkubatorja, pobudnica povezovanja korporacij in startupov na področju industrije 4.0, izkušena start-up mentorica ter strokovnjakinja na področju EU projektov.

## + Robert Sraka | Big Bang d.o.o.

[in https://www.linkedin.com/in/robertsraka/](https://www.linkedin.com/in/robertsraka/)



*Robert je član uprave podjetja Big Bang Slovenija in podjetniški svetovalec.*

Robert je član uprave podjetja Big Bang Slovenija. V preteklosti je zasedal vlogo direktorja oddelka v zavarovalnici Sava, direktor tehnologij v Sava Re, član upravnega odbora zavarovalnice Ilyria, direktor oddelka v Vzajemni zavarovalnici, ter mnoge druge vodstvene položaje. Robert lahko mlajšim podjetjem pomaga pri poslovni analitiki, strategiji ter upravljanju podjetja.

## + Rok Stritar | Kibuba d.o.o.

[in https://www.linkedin.com/in/rok-stritar-50579844/](https://www.linkedin.com/in/rok-stritar-50579844/)

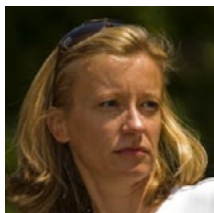


*Podjetnik, mentor, soustanovitelj in direktor spletne trgovine Kibuba.*

Rok je soustanovitelj in direktor spletne trgovine za gorniško opremo Kibuba. Ne dolgo nazaj je opustil svoje delo na ljubljanski Ekonomski fakulteti, kjer je v letih od 2004 do 2016 deloval kot predavatelj za podjetniške predmete ter se popolnoma posvetil razvoju podjetja. V preteklosti pa je deloval tudi v razvojni skupini Centra za eksperimentalno mehaniko Fakultete za strojništvo in razvoj programske opreme za podporo delovanja Izobraževalnega centra za jedrsko tehnologijo Inštituta Jožef Stefan. Z obsežnim znanjem o podjetništvu in s kompetencami na področju razvoja poslovnih modelov bootstrappinga, upravljanja in celostnega razvoja podjetja je mentoriral že številnim podjetjem, kot so Optiprint, Diagemnomi, Lango, Rast tim in druge.

## + Simona Šega | DsgnFwd

[in https://www.linkedin.com/in/simonasega/](https://www.linkedin.com/in/simonasega/)



*Strokovnjakinja za marketing in poslovno strategijo ter soustanoviteljica oblikovalskega pospeševalnika DsgnFwd.*

Simona je po svojih aktivnostih kot asistenka na Biotehniški fakulteti Univerze v Ljubljani svojo podjetniško pot pričela kot strokovnjakinja za marketing na podjetju SPES, nadaljevala pa pri podjetjih Koto in DZS. Leta 2007 je prevzela funkcijo izvršne direktorice podjetja Offbureau, spletnega delovnega mesta, ki v enem portalu združuje spletno kolaboracijo, upravljanje dokumentov in socialno omrežje. Leta 2013 je soustanovila oblikovalski pospeševalnik DsgnFwd, ki je v delni lasti oblikovalskega studija Gigo Design in kjer je aktivna še danes. Kot strokovnjakinja za marketing, poslovno strategijo in dizajn išče sodelovanja s startupi, ki razvijajo fizične ali digitalne rešitve s poudarkom na lepi obliki in funkcionalnosti.

## + Nejc Škoberne | Genialis

[in https://www.linkedin.com/in/nejcskoberne/](https://www.linkedin.com/in/nejcskoberne/)



*Izkušen startupovec in soustanovitelj biotehnološkega podjetja Genialis, ki je prejelo 2,3 milijona evrov investicij.*

Nejc je leta 2013 soustanovil podjetje Genialis, leta 2015 pa še Genialis, Inc., ki ju je kot direktor vodil do julija 2018. Pod njegovim vodstvom je podjetje pridobilo investicijo dveh skladov tveganega kapitala iz ZDA in švice v višini 2,3 milijona evrov. Ekipo je zgradil in vodil od 0 do 32 zaposlenih ter od 0 do 750.000 ameriških dolarjev prihodkov letno. Trenutno je komercialni direktor in član upravnega odbora podjetja Genialis, Inc. V zadnjih letih tudi aktivno mentorira mlajše podjetnike in startupe s področja biotehnologij, kot so TetrisBIO, Trilogic in Procedum.



## + Boštjan Špetič | Zemanta

[in https://www.linkedin.com/in/bspetic/](https://www.linkedin.com/in/bspetic/)



*Soustanovitelj in direktor Zemante in eden prvih slovenskih startup podjetnikov ki je pridobil tvegan kapital v tujini.*

Boštjan je soustanovitelj in direktor Zemante in eden prvih slovenskih startup podjetnikov ki je pridobil tvegan kapital v tujini. V letu 2017 je Zemanta, ki razvija tehnologije za "native" oglaševanje, prevzelo ameriško podjetje Outbrain, ki razvija največjo svetovno platformo za priporočanje kvalitetnih vsebin. Trenutno svojo podjetniško in managersko pot nadaljuje v Outbrainu kot strateški svetovalec za poslovni razvoj. Ima veliko izkušenj in znanja na področju razvoja produkta, prodaje, marketinga, kadrovanja ter finančnega modeliranja. Kot navdušenec nad najnovejšimi tehnologijami pa deluje kot svetovalec, aktiven startup mentor in poslovni angel. Boštjan je med drugim tudi soustanovitelj slovenskega angelskega sklada Silicon Gardens Fund.

## + Aleš Špetič | Klevio

[in https://www.linkedin.com/in/alesspetic/](https://www.linkedin.com/in/alesspetic/)



*Direktor podjetja Klevio, ustanovitelj štirih startupov ter aktiven član slovenskega startup ekosistema.*

Aleš je na svoji podjetniški poti ustanovil že štiri startupe - Klevio, CubeSensors, DeckReport in Zemanta. Startup CubeSensors sta s svojim poslovnim partnerjem brez zunanjih denarnih sredstev pripeljala od ideje do produkta, ter zmagala na prestižnih tekmovanjih Best HW Launch Festival in TechCrunch Disrupt HW Battlefield. Trenutno pa je Aleš aktiven, kot direktor podjetja Klevio. Znan je tudi kot aktiven član startup skupnosti, kjer je pomagal vzpostaviti pospeševalnik Telekoma Slovenije TSstartup in bil nekdanji glasnik digitalnih tehnologij v Sloveniji. Napisal pa je tudi knjigo An Investor's Guide to Hardware Startups.

## + Andraž Štalec | Red Orbit

[in https://www.linkedin.com/in/andrazstalec/](https://www.linkedin.com/in/andrazstalec/)



*Strokovnjak za marketing, direktor in soustanovitelj podjetja Red Orbit.*

Andraž je direktor in soustanovitelj podjetja Red Orbit in organizator konference inOrbit. Z digitalnim marketingom se ukvarja že od leta 2001. Skozi mešanico različnih projektov si je pridobil neprecenljive izkušnje s področja marketinga in vodenja. Andraž je bil govornik na različnih dogodkih, med drugimi na Slovenski marketinški konferenci, SKIMu (Slovenska konferenca iskalnega marketinga), Podjetniški akademiji, seminarjih Akademije Finance in Gospodarske zbornice Slovenije, Fanfari in Mednarodni konferenci prakse v komuniciranju. V zadnjih letih je svetoval številnim znanim slovenskim podjetjem, med katerimi so Gorenje, Danone, MedvešekPušnik, Triglav zdravstvena zavarovalnica, SloveniaHolidays in druga. Andraž je avtor več kot 100 člankov s področja spletnega marketinga.

## + Mitja Štampfer | Postartup - Pošta Slovenije



*Vodstveni član ekipe Postartup ter aktiven investitor.*

Mitja je na Pošti Slovenije aktiven v vodstveni vlogi startup programa Postartup, kjer iščejo predvsem rešitve, ki se dotikajo optimizacije dostave, pametne logistike in e-poslovanja.

## + Goran Tomšič | Komunikator

[in https://www.linkedin.com/in/gorantomsic/](https://www.linkedin.com/in/gorantomsic/)

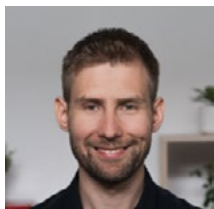


*Član upravnega odbora  
Poslovnih angelov Slovenije in ustanovitelj  
podjetja Komunikator.*

Goran je član upravnega odbora Poslovnih angelov Slovenije in ustanovitelj podjetja Komunikator. Sodeloval je pri vzpostavitvi Startup Klinike Poslovnih angelov Slovenije in Digitalne akademije DA!, ki jo izvajata GZS in Univerza v Ljubljani. Z rastočimi podjetji najpogosteje začne sodelovati pri uvajanju novosti, nadgradnji poslovnih modelov in ubeseditvi vrednostnih predpostavk na kratak in jasen način. Podjetjem tako pomaga pritegniti prva B2B naročila za inovativne produkte. Znan je po tem, da hitro najde nelogičnosti in šume v pozicioniranju in predstavitvah kompleksnih idej. Učinkovito odpravi te vrzeli in skrajša zgodbo na način, ki pritegne interes in omogoča potegovanje za večmilijonske pogodbe. Med drugim je svetoval podjetjem Biosistemika, Biometrika (Armbeep), Oculus diagnostika, 4D Tisk, AlpVent GmbH in Agile People Slovenia.

## + Luka Topolovec | Equaleyes

[in https://www.linkedin.com/in/lukatopolovec/](https://www.linkedin.com/in/lukatopolovec/)



*Soustanovitelj in direktor podjetja  
Equaleyes Solutions, ki je osvojilo zmage na  
hekatonih TechCrunch Disrupt in Droidcon  
Hackaton.*

Luka Topolovec je soustanovitelj in direktor slovensko-angleškega startupa Drugi vid oziroma Equaleyes Solutions, ki deluje v Londonu in Mariboru. Je eden vidnejših slovenskih startup podjetnikov in mentorjev ter je aktiven član mariborske startup skupnosti s kombinacijo inženirskih in vodstvenih oziroma managerskih znanj, veščin ter izkušenj. Skupaj z ekipo Equaleyes Solutions je svoje podjetje do prepoznavnosti doma in v tujini pripeljal tudi z odmevnimi zmagami na najuglednejših programerskih maratonih oziroma hekatonih, kot so TechCrunch Disrupt (dve zmagi zapored, leta 2015 in 2016) in Droidcon Hackathon. Njegove mentorske kapacitete obsegajo vse ravni produktnega, projektnega in poslovnega razvoja, odnosov s strankami, sodelavci in uporabniki, vključno s programiranjem na platformah Android in iOS, produktnimi predstavitvami ter neposrednimi marketinškimi aktivnostmi.

## + Andraž Tori | Zemanta

[in https://www.linkedin.com/in/andraz/](https://www.linkedin.com/in/andraz/)



*Podjetnik, poslovni angel in soustanovitelj podjetja Zemanta ter angelskega sklada Silicon Gardens Fund.*

Andraž je kot soustanovitelj in CTO Zemante in soustanovitelj angelskega sklada Silicon Gardens Fund eden izmed najbolj uveljavljenih ter izkušenih startup podjetnikov ter mentojev na slovenski in mednarodni visokotehološki sceni. Leta 2017 je Zemanta prevzelo ameriško podjetje Outbrain, ki razvija največjo svetovno platformo za priporočanje kvalitetnih vsebin. Andraž je v zadnjih letih kot mentor in svetovalec na področjih digitalnih medijev, e-commerce, finančne industrije, IT in poslovne strategije pomagal številnim slovenskim startupom, kot so Visionect, Sqwiz, Moj mojster in drugi. V okviru sklada Silicon Gardens Fund deluje kot poslovni angel in nadaljuje z aktivnostmi pri grajenju in izboljševanju podjetniškega okolja pri nas in širše.

## + Jure Verhovnik | DIH Slovenia

[in https://www.linkedin.com/in/jure-verhovnik-41607b5/](https://www.linkedin.com/in/jure-verhovnik-41607b5/)

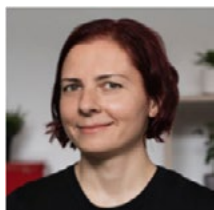


*Izkušen in aktiven deležnik startup ekosistema in nekdanji vodja podjetniškega inkubatorja Tovarna podjetmov.*

Jure je bil v zadnjih 18 letih vodja podjetniškega inkubatorja Univerze v Mariboru Tovarna podjetmov, kjer je od leta 2002 aktivno sodeloval pri izgradnji in izvajanju programov podjetniškega podpornega okolja. V sklopu inkubatorja je svetoval več kot 250 startup podjetnikom, izvedel več kot 300 delavnic in sodeloval na več kot 400 startup dogodkih. Sodeloval pa je tudi pri oblikovanju več podpornih in pospeševalnih podjetniških programov. Trenutno je kot lastnik in direktor aktiven v lastnem svetovalnem podjetju Arev. Z izkušnjami in kompetencami na področju poslovanja, financ, pridobivanja finančnih virov in nepovratnih sredstev, strateškega komuniciranja ter vpeljave vitkega in inovativnega poslovanja je mentoriral velikemu številu startup podjetij, kot so Kokica, Go4goal, Maestro Amadeus, Coinhab, Eforma, Incomposite in Organicer.

## + Mateja Verlič Brunčič | GenePlanet d.o.o

[in https://www.linkedin.com/in/matejaverlic/](https://www.linkedin.com/in/matejaverlic/)



*Izkušena strokovnjakinja razvoja digitalnih produktov in direktorica razvoja programske opreme na genEplanet*

Mateja je doktorica računalništva in izkušena profesionalna strokovnjakinja z večletnimi izkušnjami v vseh fazah razvoja digitalnih produktov od zasnove in načrtovanja do izvedbe. Svoje delovne izkušnje je začela nabirati v podjetju Zemanta, kjer je bila tri leta aktivna na področjih raziskovanja, produktnega managementa in izvedbe partnerskega dela EU projektov. Pot je nadaljevala pri podjetju Kendu kot projektni vodja, kot izvršna direktorica podjetja Equaleyes Solutions, ter trenutno kot direktorica razvoja programske opreme na genEplanet. Kot mentorica startupom z veseljem pomaga pri pripravi strategij digitalnih produktov, pri razvoju digitalnih produktov, načrtovanju aplikacij in uporabniške izkušnje, komunikaciji s strankami ter vodenju timov razvijalcev in nerazvijalcev.

## + Andrej Vidmar | Coolomat

[in https://www.linkedin.com/in/vidmarandrej/](https://www.linkedin.com/in/vidmarandrej/)



*Strasten IT navdušenec, poznavalec blockchain tehnologij in soustanovitelj startupa Coolomat.*

Andrej je komunikativen podjetnik in strasten navdušenec nad IT tehnologijo v različnih segmentih. Svojo podjetniško kariero je pričel z aktivnostmi v "Inštitutu za projektni management in IT (IPMIT)", nadaljeval pa v vodstvenih pozicijah v podjetju Lidl in Big Bang. Leta 2014 je soustanovil uspešen startup Coolomat, ki je trenutno aktivno na Poljskem, istega leta pa postal tudi član Bitcoin združenja Slovenije. V letu 2018 je postal še član Blockchain Think Tank Slovenije skupin za Fintech in Logistiko. Je aktiven mentor večim startupom iz področja blockchain tehnologij, kot so Tradershub, CoinPennant in Suncontract ter še pravno neformiranem startupu iz področja e-commerce.

## + Maja Voje | MAJA VOJE

[in https://www.linkedin.com/in/majavoje/](https://www.linkedin.com/in/majavoje/)



*Maja je strokovnjakinja za "growth hacking" marketing in digitalne transformacije, ki s pristopom "real world, real results" motivira ekipe in organizacije.*

Maja je strokovnjakinja za "growth hacking" marketing in digitalne transformacije, ki s pristopom "real world, real results" motivira ekipe in organizacije. Njene zgodnje dosežke sestavlja soustvarjanje "best-selling" spletnega tečaja na temo "growth hacking", delo kot CMO v organizaciji OriginTrail med njihovim TGE (token generation event) kjer so zbrali 22 milijonov dolarjev, partnerstvo s Sean Ellis in growthhakers.com za promocijo v Evropi ter upravljanje digitalnih projektov za svetovno znana podjetja kot so Google (2014) in Rocket Internet (2015). Maja najbolj uživa v delu z motiviranimi ljudmi, ekipami in organizacijami, saj je mnenja, da bodo, ljudje vzpodbujeni skozi izobrazbo, spremenili svet.

## + Tatjana Zabasu Mikuž | South Central Ventures

[in https://www.linkedin.com/in/tatjanazabasu/](https://www.linkedin.com/in/tatjanazabasu/)

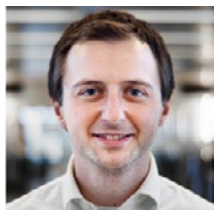


*Partnerka in članica vodstvene ekipe sklada tveganega kapitala South Central Ventures.*

Tatjana je partnerka in članica vodstvene ekipe v skladu tveganega kapitala South Central Ventures, kjer je aktivna pri iskanju novih investicij. V začetku svoje kariere je delovala kot vodja kabineta ministrice za gospodarstvo, kjer je aktivno sodelovala pri oblikovanju in izvajanju programov za spodbujanje podjetništva in dvig konkurenčne sposobnosti slovenskih podjetij. Pot je nadaljevala v svetovalnem podjetju Deloitte, kjer je delovala kot svetovalka na področju poslovnih financ ter vodila projekte skrbnih pregledov podjetij in svetovanja pri oblikovanju prodajnih in razvojnih strategij. S tem si je pridobila veliko izkušenj na področju financ, organizacije in zbiranja finančnih sredstev za startup podjetja. V zadnjih letih je svetovala in delovala kot članica upravnega odbora InPlayer ter prokuristka družb Shout, Efos in Citadela.

## + Sašo Zagoranski | Semantika

[in https://www.linkedin.com/in/saso-zagoranski-a610a12/](https://www.linkedin.com/in/saso-zagoranski-a610a12/)



*Ustanovitelj in CTO podjetja Semantika je uveljavljen mentor v mariborski startup skupnosti.*

Sašo Zagoranski, ustanovitelj in CTO podjetja Semantika, je uveljavljen mentor v mariborski startup skupnosti z več kot 10-letnimi izkušnjami pri razvoju programske opreme za različne industrije. Sašo v Semantiki vodi razvoj programske opreme za druge naročnike, kot so Banka Koper, Adria Airways, Air Astana in številni drugi, ter sodeluje v evropskem razvojnem projektu Europeana. Svoje tehnične kompetence pri razvoju digitalnih produktov sedaj prenaša na sveža startup podjetja iz regije in od drugod.

## + Nataša Zajec | LSBC

[in https://www.linkedin.com/in/natasazajec/](https://www.linkedin.com/in/natasazajec/)



*Izvršna direktorica v Luxemburško-Slovenskem poslovnem klubu ter managerka na IEDC.*

Nataša ima več kot 15 let izkušenj z vodenjem projektov na področjih marketinga in prodaje, PR in poslovnega razvoja - 10 let od tega je namenila delu na poslih na mednarodnem nivoju z večjimi korporacijami, MSP-ji, startupi in nevladnimi organizacijami. Je expresionistična kreativka, odgovorna in fleksibilna oseba z dobrimi mednarodnimi poslovnimi povezavami. Med njenimi mentoriranimi podjetji pa so med drugim 4KIDSANDUS in BIGBERRY.

## + Blaž Zupan | Ekonomska fakulteta, Univerza v Ljubljani

[in https://www.linkedin.com/in/zupanb/](https://www.linkedin.com/in/zupanb/)



*Serijski podjetnik, doktor ekonomije, predavatelj podjetništva in soustanovitelj podjetja Optiprint.*

Blaž je leta 2009 kot svoj peti podjetniški projekt soustanovil podjetje Optiprint, ki oddaja barvne tiskalnike v najem in tako uporabnikom močno poceni barvno tiskanje. Šest let za tem je izpeljal uspešen "exit" iz Optiprinta, ki je takrat imel 20 zaposlenih, milijon evrov prihodkov in dobrih 250 tisoč evrov čistega dobička. Deluje kot predavatelj podjetništva na ljubljanski ekonomski fakulteti in je svetovalac na področju metode design thinkinga in vitkega poslovanja z veliko. Z izkušnjami na področjih razvoja produkta po metodah design thinkinga in vitkega poslovanja, analize trga, marketinga, distribucije in prodaje je mentoriral in svetoval več kot 500 podjetniškim ekipam, v sklopu iniciativ, kot so Start:up Slovenija, BTC Camp, YES Start, SPIRIT - Mladim se dogaja ipd. Kot poslovni angel tudi vlaga v startup podjetja.

## + Klemen Zupančič | SciNote

[in https://www.linkedin.com/in/klemen-zupancic-phd-30a4531/](https://www.linkedin.com/in/klemen-zupancic-phd-30a4531/)



*Doktor biomedicine, soustanovitelj BioSistemike in direktor njenega spin-off podjetja SciNote.*

Klemen Zupančič je soustanovitelj BioSistemike, spin-off podjetja Nacionalnega inštituta za biologijo, ki deluje na področju ekspertnih sistemov za molekularno analitiko, in direktor njenega odcepljenega podjetja SciNote. Klemen je doktor biomedicine, smer genetika, ki je v svoji karieri izgradil močne kompetence tudi na področju poslovnega razvoja v "life sciences" vedah, prodaje kompleksnih softverskih rešitev, marketinga, podpore uporabnikom, postavljanja in vodenja agilnega razvoja programske opreme in preverjanje idej ter njihove izvedbe pri strankah pred in med razvojem produkta. Klemen je številnim podjetnikom in ekipam svetoval večinoma v fazi pred ustanovitvijo podjetja, med drugim pa je mentoriral tudi ekipe projektov Easycarb, Tetris Bio, Glukagen, Vets4Science in Gustos Supertior.



## + Tjaša Zupančič Hartner | 3Dmed

[in https://www.linkedin.com/in/tja%C5%A1a-zupan%C4%8Di%C4%8D-hartner-9768a9b2/](https://www.linkedin.com/in/tja%C5%A1a-zupan%C4%8Di%C4%8D-hartner-9768a9b2/)



*Izkušena vodja razvojnih oddelkov, direktorica podjetja 3Dmed ter svetovalka in mentorica.*

Tjaša je izkušena vodja razvojnih oddelkov v podjetjih medicinske panoge, kot so 3Dmed in SNOP-Varis Lendava, kjer je tudi trenutno aktivna. Ima tudi izkušnje iz sveta poučevanja in predavanja, ki jih je nabrala med svojimi aktivnostmi in doktoratom na Univerzi v Mariboru, kjer se je osredotočila na vsebine biologije in kemije. Je izkušena na področjih poslovnega načrtovanja in razvoja, marketinške strategije, vodenja prodajnih kanalov ter podpore strank.

## + Branko Železnik | Ljubljanska borza

[in https://www.linkedin.com/in/branko-%C5%BEeleznik-988a0b103/](https://www.linkedin.com/in/branko-%C5%BEeleznik-988a0b103/)



*Vodja razvoja in prodaje na Ljubljanski borzi, svetovalec startup podjetjem in gost v podcastu Vala 202 Tečajnica.*

Branko je takoj po končanem študiju pričel svojo kariero v bančništvu pri podjetju Kapi in partnerji, kjer je bil zadolžen za izvedbo analiz SME podjetij in za faktoring, nadaljeval pa v borzni hiši AC BPH, MP Družbi za upravljanje skladov, Zepter Asset Management, Numerica partnerji ter je zdaj zaposlen na Ljubljanski borzi kot vodja razvoja in prodaje. Bil pa je tudi direktor družinskega podjetja Vrtnarstvo Pavlin. V zadnjih letih je Ljubljanska borza začela sodelovati s podjetjem za množično financiranje Fundersbeam, zato v sklopu omenjenega sodelovanja iščejo zanimive projekte iz Slovenije in sosednjih držav, pripravljene na fazo množičnega financiranja. Kot svetovalec je pomagal podjetjem, kot so Alja Viryent, Pivovarna Maister, Kavarna Tiskarna, OR Productivity, Biobanka in Limitlex. Med drugim je tudi gost v podcastu Vala 202 Tečajnica.



## Vojka Žgavec Clemenz | Ideje, koncepti in zgodbe - Vojka Žgavec Clemenz s.p.

[in https://www.linkedin.com/in/vojkazgavecclemenz/](https://www.linkedin.com/in/vojkazgavecclemenz/)



*Izkušena strokovnjakinja za branding, oglaševanje in storytelling.*

Vojka Žgavec Clemenz je izkušena strokovnjakinja za branding, oglaševanje in storytelling, komunikacijska strateginja, kreativna direktorica, snovalka zgodb in tekstopiska z bogatimi domačimi in mednarodnimi izkušnjami. Pri svojem delu suvereno združuje večdesetletne izkušnje iz klasičnega in digitalnega marketinga ter osebne izkušnje s področja upravljanja blagovnih znamk. Startup podjetjem in mladim podjetnikom pomaga pri PR in marketinških kampanjah, razvoju blagovnih znamk ter igrifikaciji (gamification) izdelkov in storitev.

---

**startupPlus<sup>+</sup>**